



PRIMER TRIMESTRE 2013

ALFA. S.A.B. DE C.V.

CONTENIDO:

Información Consolidada 2

Nemak 5

Sigma 6

Alestra 8

Newpek 10

Apéndice A y B; Tablas 11

Apéndice C Reporte 1T13 de Alpek 23

ALFA REPORTA AUMENTO DE 3% EN INGRESOS VS. 1T12. EL FLUJO DE OPERACIÓN CRECE 4%

Monterrey, N.L., México, a 18 de abril de 2013.- ALFA, S.A.B. de C.V. ("ALFA"), una de las empresas industriales líderes de México, anunció hoy sus resultados no auditados del primer trimestre de 2013 ("1T13"). Los ingresos y el Flujo de Operación (Utilidad de Operación más depreciaciones y amortizaciones -"Flujo") crecieron 3% y 4% en comparación con el mismo trimestre del año anterior, sumando U.S. \$3,906 millones y U.S. \$478 millones, respectivamente. "En general, la dinámica de los negocios fue positiva para nuestras compañías," comentó el Lic. Álvaro Fernández Garza, Director General de ALFA. "El volumen de ventas consolidadas creció 3%, debido principalmente a las mayores ventas de Nemak y Sigma. Los precios y márgenes en los mercados de exportación de PTA y PET mejoraron en comparación con el trimestre anterior. Alestra siguió ampliando su oferta de servicios de valor agregado y Newpek conectó 35 nuevos pozos a ventas durante el 1T13," añadió.

ALFA siguió invirtiendo para apoyar su crecimiento futuro. Las inversiones en activo fijo del trimestre sumaron U.S. \$202 millones. Los recursos fueron aplicados al proyecto de cogeneración y al descuellamiento de algunas instalaciones en Alpek, la modernización y expansión de capacidad en Nemak, el reemplazo de activos en Sigma, la expansión de la red y el acceso de última milla a clientes en Alestra, así como a nuevas perforaciones e infraestructura terrestre en Newpek.

Al cierre del 1T13, la condición financiera de ALFA era fuerte, como lo muestran sus principales indicadores financieros: la Deuda Neta de Caja a Flujo fue 1.6 veces, y la Cobertura de Intereses fue 6.4 veces. Estos niveles fueron mejores que los del 1T12, e idénticos a los del trimestre previo.

Información Financiera Seleccionada (Millones de Dólares)

| | 1T13 | 1T12 | 4T12 | %Var. vs. 1T12 | %Var. vs. 4T12 |
|-------------------------------------|--------------|--------------|--------------|-------------------|-------------------|
| Ingresos Consolidados | 3,906 | 3,792 | 3,691 | 3 | 6 |
| Alpek | 1,825 | 1,896 | 1,674 | (4) | 9 |
| Nemak | 1,053 | 920 | 1,001 | 14 | 5 |
| Sigma | 885 | 840 | 883 | 5 | 0 |
| Alestra | 96 | 89 | 88 | 7 | 9 |
| Newpek | 30 | 20 | 28 | 46 | 6 |
| Flujo de Oper. Consolidado | 478 | 462 | 433 | 4 | 10 |
| Alpek | 160 | 195 | 141 | (18) | 13 |
| Nemak | 142 | 120 | 127 | 18 | 11 |
| Sigma | 115 | 107 | 121 | 8 | (5) |
| Alestra | 36 | 41 | 33 | (12) | 12 |
| Newpek | 21 | 14 | 18 | 44 | 12 |
| Utilidad Neta Mayoritaria | 206 | 243 | 115 | (15) | 79 |
| Inversiones y Adquisiciones | 202 | 132 | 234 | 53 | (14) |
| Deuda Neta | 3,073 | 3,581 | 2,878 | (14) | 7 |
| Deuda Neta a Flujo de Oper. UDM* | 1.6 | 2.2 | 1.6 | | |
| Cobertura de intereses* | 6.4 | 5.6 | 6.4 | | |

* UDM: últimos 12 meses para 2012.

Este documento puede contener información sobre acontecimientos futuros basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Ellas tienen que ver con juicios con respecto a las condiciones futuras de la economía, la competencia y los mercados financieros, así como con decisiones de negocios, todas las cuales son difíciles o imposibles de predecir. Por lo tanto, los resultados reales podrían diferir de los que se mencionan en este documento. Información financiera no auditada basada en las IFRS en efecto en México desde enero de 2012. En este reporte, las cifras están expresadas en pesos nominales (\$), o en dólares nominales (U.S. \$), según se indique. Donde fue aplicable, las cifras en pesos fueron convertidas a dólares utilizando el tipo de cambio promedio del mes en que se llevaron a cabo las transacciones. Los indicadores financieros se calculan en dólares. Pueden existir pequeñas diferencias en los porcentajes de variación de un periodo a otro, debido al redondeo de cifras a millones de pesos o millones de dólares.

INFORMACIÓN CONSOLIDADA

OPERACIONES

Comentarios sobre el desempeño de cada una de las compañías de ALFA en el 1T13:

Alpek reportó una disminución en el volumen de ventas de 6% año vs. año, mientras que los ingresos y el Flujo disminuyeron 4% y 18%, respectivamente. Como se explicó en reportes anteriores, los precios y márgenes en los mercados de exportación de Alpek han estado bajo presión desde la segunda mitad del 2012, aunque parecerían haber tocado fondo en noviembre pasado. Desde entonces, se ha visto una mejoría gradual en dichos mercados lo que, aunado a un entorno de estabilidad en Norteamérica, permitió a Alpek reportar ingresos por U.S. \$1,825 millones y Flujo de U.S. \$160 millones en el 1T13, 9% y 13% más, respectivamente, que en el trimestre anterior.

La compañía invirtió U.S. \$66 millones en activo fijo en el 1T13. Los fondos fueron utilizados en varios proyectos, incluyendo la construcción de la planta de cogeneración cuyo avance es del 50% y que está programada para iniciar a principios de 2014. Otro proyecto fue la eliminación de cuellos de botella en la planta PET en Columbia, EE.UU., cuyos trabajos concluyeron en febrero y agregarán 53 mil toneladas anuales de capacidad. Finalmente, otro proyecto de descuellamiento dio inicio, éste en la planta de Pearl River, esperándose que termine a finales de 2013 y que contribuya con 55 mil toneladas de capacidad adicionales por año.

La deuda neta de Alpek al final del trimestre fue de U.S. \$747 millones, 38% menos que los U.S. \$1,209 millones reportados en el 1T12. La disminución refleja el uso de los recursos obtenidos a través de la oferta pública de acciones para reducir la deuda y fortalecer la situación financiera. Al cierre del trimestre, las razones financieras de Deuda Neta de Caja a Flujo y de Cobertura de Intereses fueron 1.1 y 6.5 veces, respectivamente.

El 16 de abril de 2013, Alpek anunció la firma de un contrato de licencia de su tecnología IntegRex® PTA para la producción de PTA/PET, así como un contrato de suministro de PTA y PET, con Gruppo M&G ("M&G"). De acuerdo con estos contratos, M&G utilizará la tecnología IntegRex® PTA en la planta integrada PTA/PET que construirá en Corpus Christi, Texas, EE.UU. Por su parte, Alpek pagará U.S. \$350 millones a M&G durante la construcción de esta planta, y obtendrá derechos de suministro de la misma por 400 mil toneladas de PET (producidos con 336 mil toneladas de PTA). Alpek proveerá las materias primas para la producción de dichas cantidades de PTA/PET. Se estima que la planta de M&G en Corpus Christi arranque operaciones en 2016. Alpek está convencida de que estos contratos representan un importante avance para reforzar su competitividad de costos en Norteamérica, debido a la combinación de su tecnología de punta IntegRex® PTA, la escala de la planta y las ventajas competitivas de la región en términos de costos de energía y logística.

(Ver en Apéndice C el reporte 1T13 completo de Alpek).

Nemak vendió 11.4 millones de unidades equivalentes en el 1T13, 12% más que en el mismo trimestre del año anterior. Los ingresos y el Flujo sumaron U.S. \$1,053 millones y U.S. \$142 millones, 14% y 18% más que en el 1T12, respectivamente. El incremento en ingresos se debió principalmente a que la recuperación de la industria automotriz en Norteamérica ha continuado. La consolidación de las ventas de J.L. French, compañía adquirida el año pasado, también contribuyó al aumento de ventas.

Las inversiones en activo fijo en el 1T13 sumaron U.S. \$57 millones. Nemak destinó recursos a la modernización de algunas instalaciones, así como al aumento de capacidad de producción en previsión de la demanda incremental de sus clientes. La deuda neta al final del trimestre fue de U.S. \$1,377 millones. Las razones financieras proforma de Deuda Neta de Caja a Flujo y Cobertura de Intereses fueron 2.6 y 6.9 veces, respectivamente.

Los ingresos de **Sigma** en el 1T13 sumaron U.S. \$885 millones, 5% más que en el 1T12. El aumento se debió principalmente a un incremento de 3% en el volumen de productos vendidos, aunado a mayores precios de venta en promedio. El volumen incremental se obtuvo principalmente en el mercado mexicano. La compañía lanzó al mercado varios nuevos productos en el 1T13, a fin de fortalecer su portafolio.

El Flujo se elevó a U.S. \$115 millones, 8% más que en el 1T12. El aumento refleja los mayores ingresos ya comentados, así como eficiencias operativas en México y mayores ganancias en las operaciones de EE.UU., debido esto último a una mejor mezcla de productos.

Las inversiones de Sigma en activos fijos en el 1T13 sumaron U.S. \$15 millones. La compañía destinó recursos a la renovación de activos y a la red de distribución, así como a otros proyectos de expansión. Al cierre del trimestre, la deuda neta fue de U.S. \$940 millones, una disminución de U.S. \$83 millones vs. 1T12. La Deuda Neta de Caja a Flujo fue de 2.0 veces, mientras que la Cobertura de Intereses fue de 7.1 veces.

Los resultados de **Alestra** en el 1T13 se vieron impulsados por la creciente demanda por servicios de telecomunicaciones de valor agregado e informática de sus clientes empresariales. Los ingresos sumaron U.S. \$96 millones en el trimestre, 7% más que en el 1T12. Esto fue consecuencia de un aumento de 13% en los ingresos provenientes de los servicios de valor agregado, que más que compensó una reducción en los servicios de larga distancia tradicionales.

El Flujo de Alestra sumó U.S. \$36 millones en el 1T13, una disminución de 12% año vs. año. Esta comparación se debió al ahorro de costos registrados en el 1T12 por la cancelación de reservas previamente constituidas en relación con tarifas de interconexión en disputa que finalmente fueron resueltas favorablemente. Eliminando dicho ingreso el Flujo hubiese crecido 24%.

Las inversiones en activo fijo ascendieron a U.S. \$27 millones en el trimestre. Los recursos fueron utilizados para expandir la red, incrementar el acceso de última milla para clientes empresariales, así como otros proyectos orientados a proporcionar más y mejores servicios de tecnologías de información a los clientes. Al cierre del 1T13, la deuda neta de Alestra fue U.S. \$142 millones, una reducción de U.S. \$5 millones contra el 1T12. Las razones financieras fueron: Deuda Neta de Caja a Flujo de 1.1 veces y Cobertura de Intereses de 5.2 veces.

El volumen de ventas de **Newpek** aumentó durante el trimestre a un promedio de 6.5 miles de barriles de petróleo equivalente por día, 51% por encima de la cifra del 1T12. La producción de líquidos y petróleo representó el 53% del volumen total de venta del trimestre, contra el 51% del mismo trimestre de 2012. Los ingresos del 1T13 ascendieron a U.S. \$30 millones y el Flujo a U.S. \$21 millones. Esto representa un aumento año vs. año de 46% y 44%, respectivamente.

Durante el 1T13, Newpek invirtió U.S. \$36 millones. La compañía continuó desarrollando su plan de negocios, que incluye la perforación de nuevos pozos y la expansión de la infraestructura terrestre.

RESULTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Los ingresos consolidados de ALFA sumaron U.S. \$3,906 millones en el 1T13, 3% más que los U.S. \$3,792 millones registrados en el 1T12. Nematik y Sigma fueron los principales contribuyentes a este aumento, mientras que Alpek se vio afectada, como ya se explicó, por presiones de precios en los mercados de exportación.

Las ventas en el extranjero representaron el 63% del total del 1T13, comparado con el 62% en el 1T12. Esto fue resultado principalmente de las mayores ventas en el extranjero de Nematik.

La utilidad de operación ascendió a U.S. \$327 millones, 2% más que en el 1T12. Esto se debió a mejoras en la rentabilidad de Nematik, Sigma y Newpek, que más que compensaron las reducciones de utilidades de Alpek y Alestra por las razones ya explicadas. Vale la pena enfatizar que los márgenes de PTA/PET de Alpek mostraron mejoría en 1Q13 en comparación con el trimestre anterior, debido a que los mercados de exportación de poliéster se han recuperado.

Como reflejo del aumento en la utilidad de operación, el Flujo consolidado sumó U.S. \$478 millones, 4% más año vs. año. Esta es la segunda cifra trimestral más elevada en la historia de la empresa.

En el 1T13, ALFA reportó un resultado integral de financiamiento (RIF) negativo de U.S. \$5 millones, comparado con un RIF positivo de U.S. \$53 millones en el 1T12. Se obtuvieron menores ganancias cambiarias por las fluctuaciones del peso vs. el dólar y del dólar vs. el euro, lo que explica principalmente este cambio.

ALFA reportó una utilidad neta mayoritaria de U.S. \$206 millones durante el 1T13, comparada con la de U.S. \$243 millones del 1T12. Aunque ALFA logró mayores utilidades operativas en el trimestre debido a la fortaleza de sus operaciones, ello no fue suficiente para compensar el cambio desfavorable en el RIF ya explicado.

INVERSIONES EN ACTIVO FIJO Y ADQUISICIONES; DEUDA NETA

Las inversiones en activo fijo consolidadas sumaron U.S. \$202 millones en el 1T13. Los recursos fueron utilizados por cada una de las subsidiarias para desplegar sus planes de inversión, incluyendo la planta de cogeneración de Alpek en Cosoleacaque, Veracruz, México, así como la eliminación de cuellos de botella en algunas de sus plantas de PTA y PET en EE.UU. También, la modernización y expansión de la capacidad de producción de Nematik en México y China, el reemplazo de activos en Sigma, la expansión de la red de Alestra y la perforación de nuevos pozos e infraestructura en Newpek.

La deuda neta consolidada disminuyó a U.S. \$3,073 millones, 14% menos que los U.S. \$3,581 millones reportados en el 1T12. La disminución se debe principalmente a la aplicación de los recursos provenientes de la oferta pública de acciones de Alpek a la reducción de la deuda de esta subsidiaria. Las principales razones financieras de ALFA del 1T13 fueron: Deuda Neta de Caja a Flujo de 1.6 veces y Cobertura de Intereses de 6.4 veces.

(Ver tablas 1 a 7 en el Apéndice para información más detallada sobre los resultados consolidados de ALFA.)

NEMAK**Autopartes de aluminio de alta tecnología**

(27% del los ingresos y 30% del Flujo de Alfa en el 1T13)

COMENTARIOS SOBRE LA INDUSTRIA

En el 1T13, los clientes de Nematik en Norteamérica reportaron sólidos resultados al producir 2.7 millones de vehículos, 2% más que los 2.6 millones producidos en 1T12. En Europa, el mercado doméstico siguió viéndose afectado por la débil situación económica. Los clientes de Nematik en dicha región produjeron 2.6 millones de vehículos en el 1T13, 9% menos que en el mismo trimestre del año pasado, aunque la producción de motores permaneció estable.

OPERACIONES

Nematik vendió 11.4 millones de unidades equivalentes en 1T13, 12% más año vs. año. Por región, Norteamérica representó el 60% de las ventas totales, Europa contribuyó con el 32%, mientras que Sudamérica y Asia con el resto.

Durante el 1T13, la empresa se benefició de la recuperación de la industria en Norteamérica y el volumen de ventas en esta región creció 20% año vs. año. Sin embargo, en Europa, el volumen disminuyó 3% en el mismo periodo. Este desempeño es mejor que el promedio del sector, ya que los clientes europeos de Nematik fueron capaces de mantener sus ritmos de producción gracias a su capacidad para exportar motores y autos a otras regiones. El desempeño de Nematik en Europa también se vio favorecido por los nuevos programas ganados recientemente. Los volúmenes de ventas del trimestre reflejan también el impacto favorable de la adquisición de J.L. French.

RESULTADOS FINANCIEROS

En el 1T13, los ingresos sumaron U.S. \$1,053 millones, 14% más año vs. año. Esto se debió al aumento de volumen vendido ya explicado. Por su parte, la utilidad de operación alcanzó U.S. \$82 millones en el trimestre, 22% más que en el 1T12. El aumento se debió tanto a los mayores ingresos, como al enfoque disciplinado de la compañía sobre sus costos, la venta de productos de mayor valor agregado y mejoras de productividad.

Congruente con el aumento de la utilidad de operación, el Flujo se elevó a U.S. \$142 millones, un aumento de 18% año vs. año. El Flujo por unidad del 1T13 fue U.S. \$12.40, por encima de los U.S. \$11.80 del 1T12.

INVERSIONES EN ACTIVO FIJO Y ADQUISICIONES; DEUDA NETA

Durante el 1T13, las inversiones en activo fijo de Nematik ascendieron a U.S. \$57 millones. Los recursos se utilizaron en continuar la expansión de capacidad de producción en varias regiones, específicamente en Norteamérica y Asia, así como para el reemplazo de equipos existentes. Al final del trimestre, la deuda neta sumó U.S. \$1,377 millones, U.S. \$180 millones más que en el 1T12. Las razones financieras proforma fueron las siguientes: Deuda Neta de Caja a Flujo, 2.6 veces; Cobertura Intereses, 6.9 veces.

(Ver Tablas 8 a 10 en el apéndice para información más detallada sobre los resultados de Nematik)

SIGMA**Alimentos refrigerados**

(23% del los ingresos y 24% del Flujo de Alfa en el 1T13)

COMENTARIOS SOBRE LA INDUSTRIA

Durante el 1T13, la industria de mexicana de alimentos mostró un comportamiento menos dinámico, luego del acelerado crecimiento mostrado en los trimestres previos. Según la Asociación Nacional de Tiendas de Autoservicio y Departamentales (ANTAD) de México, la venta en supermercados (que se considera una referencia válida para medir el consumo de alimentos) creció 1.5% año vs. año. Los precios de las materias primas mostraron tendencias variadas. Mientras que los de las materias primas cárnicas disminuyeron, el precio de la leche fluida aumentó durante el 1T13. No obstante, como el tipo de cambio promedio entre el peso mexicano y el dólar estadounidense mejoró 4% en comparación con el 1T12, la presión sobre los márgenes de las empresas que importan materias primas no fue tan fuerte.

OPERACIONES

Durante el 1T13, el volumen de ventas de Sigma sumó 282,000 toneladas, 3% más que en el 1T12. El volumen de ventas en México crecieron 4%, con un sólido desempeño en las principales líneas de productos. El volumen de ventas internacionales aumentó 2%, apoyadas por el desempeño en el mercado de los EE.UU. Por línea de productos, las carnes frías crecieron 2%, mientras que los productos lácteos subieron 5%, impulsadas por nuevas campañas de marketing, el soporte comercial en la categoría y el lanzamiento de nuevos productos. Durante el trimestre, la compañía continuó fortaleciendo su portafolio de productos con el lanzamiento de un yogurt estilo griego, una línea de salchichas gourmet San Rafael® y los "Nutroys", bocadillos de jamón de diversas formas, orientados al mercado infantil.

Los precios de venta promedio en pesos de Sigma en el 1T13 se mantuvieron estables año vs. año. Sin embargo, durante el trimestre se implementaron en México aumentos de precio en los productos lácteos, a fin de compensar los mayores costos de materia prima. En promedio, los precios aumentaron 3% contra el trimestre previo.

RESULTADOS FINANCIEROS

Durante 1T13, los ingresos alcanzaron U.S. \$885 millones, 5% más que en el 1T12. Las ventas en el exterior representaron el 32% de las ventas totales, frente al 34% en el 1T12.

La utilidad de operación fue de U.S. \$88 millones en el 1T13, 11% más que en el 1T12. El aumento se explica por el crecimiento de ventas, eficiencias operativas en México y mayores utilidades en los EE.UU. generadas en parte por una mezcla más rica de productos, así como por sinergias derivadas de la adquisición de Bar-S.

El Flujo de Sigma fue de U.S. \$115 millones en el 1T13, un aumento de 8% año vs. año. El margen de Flujo del trimestre fue de 13.0%, comparado con el de 12.7% logrado en el 1T12.

INVERSIONES EN ACTIVO FIJO Y ADQUISICIONES; DEUDA NETA

Durante el 1T13, las inversiones en activo fijo de Sigma sumaron U.S. \$15 millones. Los recursos fueron utilizados para el reemplazo de activos, la renovación de vehículos en la flotilla de distribución y otros proyectos. Al final del 1T13, la deuda neta fue de U.S. \$940 millones, una reducción de U.S. \$83 millones contra el 1T12. La Deuda Neta de Caja a Flujo fue de 2.0 veces y la Cobertura de Intereses de 7.1 veces.

El pasado 2 abril de 2013, Sigma adquirió a la compañía Corporación de Empresas Monteverde, S.A. (Monteverde), un productor de queso en Costa Rica. Monteverde opera tres plantas en ese país con ventas de U.S. \$26 millones en 2012. Esta adquisición permitirá a Sigma mejorar su portafolio de productos y marcas, reforzando su presencia en Centroamérica.

(Ver Tablas 11 a 14 en el apéndice para información más detallada sobre los resultados de Sigma).

ALESTRA

Telecomunicaciones

(2% del los ingresos y 8% del Flujo de Alfa en el 1T13)

COMENTARIOS SOBRE LA INDUSTRIA

Durante 1Q13, el presidente Enrique Peña envió al Congreso una nueva ley de telecomunicaciones, cuyo objetivo es regular el mercado y establecer una competencia más equilibrada, a fin de fomentar el desarrollo de la industria. Entre otros aspectos, el proyecto de ley incorpora las siguientes ideas: la creación de un órgano regulador más robusto, llamado Instituto Federal de Telecomunicaciones (IFETEL), que se encargará de supervisar la industria; el establecimiento de un reglamento diferenciado aplicable a los operadores dominantes, definidos como aquellos que mantengan el 50% o más de un mercado específico; la reducción de las barreras de entrada en la telefonía fija, a través de la eliminación de límites en la inversión extranjera en telecomunicaciones. Al momento de este informe, el proyecto de ley ha sido ya aprobado por la cámara de diputados y está siendo debatido en el Senado. Alestra también ha seguido avanzando en las negociaciones con relación a las tarifas de interconexión con operadores de telefonía fija y móvil. Están pendientes algunas resoluciones importantes en la Suprema Corte, las cuales se estima que concluyan en el corto y mediano plazos y permitan cancelar las disputas aún existentes.

OPERACIONES

En el 1T13, la capacidad de servicios de valor agregado (SVA) sumó 1.2 millones de EOs (equivalente a circuitos de acceso proporcionando servicios a clientes), 26% más año vs. año. Por su parte, los servicios de larga distancia (LD) sumaron 317 millones de minutos de tráfico (MMOU) en el 1T13, 13% menos que los 364 millones del 1T12.

Alestra celebró la cuarta edición de su "Alestra Business Technology Summit", un evento que reúne a líderes mundiales de tecnología para presentar, junto con la compañía, las soluciones más innovadoras para los clientes en el segmento de mercado empresarial. Este año, empresas como AVAYA, Bluecoat, Cisco, EMC, Fortinet, HP, entre otros, presentaron 12 nuevas soluciones en alianza con Alestra, como es el caso de Enterprise Managed Backup soportado por Symantec, un sistema que monitorea la ejecución de restauraciones periódicas previamente programadas, lo que permite asegurar la confiabilidad de la información y reducir costos operativos.

RESULTADOS FINANCIEROS

Los ingresos sumaron U.S. \$96 millones en el 1T13, 7% más que en el 1T12. La principal razón del aumento fue el incremento de SVA, ya que estos servicios crecieron 13% año contra año y más que compensaron la disminución de los servicios de LD. Durante el 1T13, los SVA representaron el 85% del total de ingresos.

La utilidad de operación sumó U.S. \$20 millones en el 1T13, comparado con una utilidad de U.S. \$25 millones en el 1T12. Esta comparación desfavorable es explicada por un ahorro de costos de U.S. \$12 millones que la compañía tenía en el 1T12, cuando canceló reservas previamente constituidas en relación con tarifas de interconexión de telefonía fija a móvil en disputa que finalmente fueron resueltas favorablemente. Excluyendo este ahorro de costos, la utilidad de operación hubiese crecido en un 54% tanto por el incremento en los ingresos de los SVA, como por reducciones en las líneas rentadas gracias a la expansión de la red de fibra óptica y la construcción de enlaces de última milla.

En el 1T13, el Flujo sumó U.S. \$36 millones, 12% menor que en el 1T12. Aislado el ahorro de costos mencionado previamente, el flujo se incrementó en 24% comparado con el mismo periodo del año anterior. El margen de Flujo en el 1T13 fue 38%.

INVERSIONES EN ACTIVO FIJO Y DEUDA NETA

Las inversiones en activo fijo en el trimestre sumaron U.S. \$27 millones. Los recursos se utilizaron principalmente para proveer acceso de última milla a clientes, fortalecer la infraestructura para desplegar nuevos servicios de tecnologías de la información y expandir la red de fibra óptica.

Al cierre del trimestre, la deuda neta sumó U.S. \$142 millones, una reducción de U.S. \$5 millones en comparación con el 1T12. Las razones financieras fueron: Deuda Neta de Caja a Flujo de 1.1 veces y la Cobertura de Intereses de 5.2 veces.

(Ver Tablas 15 a 17 en el apéndice para información más detallada sobre los resultados de Alestra)

NEWPEK**Gas Natural e Hidrocarburos**

(1% de los ingresos y 4% del Flujo de Alfa en el 1T13)

Durante el 1T13, Newpek conectó a ventas 35 nuevos pozos ricos en líquidos en la formación Eagle Ford Shale (EFS). Esto permitió contar al final del trimestre con un total de 281 pozos en producción en EFS, un aumento de 105% sobre los 137 pozos en producción al final del 1T12. Otros 40 pozos están en producción en la formación Edwards.

Como se ha comentado en el pasado, Newpek está orientada al desarrollo de nuevos pozos, oleoductos y centros de acopio en EFS, a fin de aprovechar una zona rica en líquidos en el sur de Texas. Actualmente hay 10 equipos de perforación en operación en EFS, así como dos flotillas dedicadas a la fracturación.

En el 1T13, los volúmenes de ventas subieron a un promedio de 6.5 mil barriles de petróleo equivalente por día, 51% más que en el 1T12. Del volumen total de venta, el 53% fue de líquidos (etano, propano, butano) y petróleo, que tienen un valor considerablemente más alto que el gas seco (metano). Este porcentaje se compara con el de 51% reportado en el 4T12 y es el resultado de la estrategia comentada anteriormente.

Los ingresos de 1T13 de Newpek ascendieron a U.S. \$30 millones y el Flujo fue de U.S. \$21 millones. Esto representa un aumento año vs. año de 46% y 44%, respectivamente.

(Ver Tablas 18 a 21 en el apéndice para información más detallada sobre los resultados de Newpek)

INFORMACIÓN FINANCIERA

- Tablas consolidadas y por grupo
- Estado Consolidado de Situación Financiera
- Estado Consolidado de Resultados

PARA MAYOR INFORMACIÓN Y LA VERSIÓN EN INGLÉS DE ESTE REPORTE, VISITE LA PÁGINA www.alfa.com.mx



ENRIQUE FLORES
+52 (81) 8748.1207
eflores@alfa.com.mx

LUIS OCHOA
+52 (81) 8748.2521
lochoa@alfa.com.mx

RAÚL GONZÁLEZ
+52 (81) 8748.1177
rgonzale@alfa.com.mx

JUAN ANDRÉS MARTÍN
+52 (81) 8748.1676
jamartin@alfa.com.mx

BREAKSTONE GROUP
Susan Borinelli
+1 (646) 330.5907
sborinelli@breakstonegroup.com



ALFA



ALFA

TABLA 1 | CAMBIOS EN VOLUMEN Y PRECIOS (%)

| | 1T13 vs. | |
|-----------------------------|----------|--------------|
| | 4T12 | 1T12 |
| Volumen Total | 1.8 | 2.6 |
| Volumen Nacional | (3.3) | 0.3 |
| Volumen Extranjero | 5.6 | 4.2 |
| Precios Promedio en Pesos | 1.9 | (2.1) |
| Precios Promedio en Dólares | 4.0 | 0.4 |

TABLA 2 | VENTAS

| | 1T13 | 4T12 | 1T12 | (%) 1T13 vs | |
|----------------------------|---------------|--------|--------|--------------|------|
| | | | | 4T12 | 1T12 |
| Ventas Totales | | | | | |
| Millones de Pesos | 49,824 | 48,050 | 49,612 | 4 | 0 |
| Millones de Dólares | 3,906 | 3,691 | 3,792 | 6 | 3 |
| Ventas Nacionales | | | | | |
| Millones de Pesos | 18,668 | 18,710 | 18,976 | 0 | (2) |
| Millones de Dólares | 1,464 | 1,437 | 1,452 | 2 | 1 |
| Ventas en el Extranjero | | | | | |
| Millones de Pesos | 31,156 | 29,340 | 30,636 | 6 | 2 |
| Millones de Dólares | 2,443 | 2,254 | 2,341 | 8 | 4 |
| En el Extranjero/Total (%) | 63 | 61 | 62 | | |

TABLA 3 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO DE OPERACIÓN

| | 1T13 | 4T12 | 1T12 | (%) 1T13 vs. | |
|-----------------------|--------------|-------|-------|---------------|------|
| | | | | 4T12 | 1T12 |
| Utilidad de Operación | | | | | |
| Millones de Pesos | 4,170 | 3,239 | 4,174 | 29 | 0 |
| Millones de Dólares | 327 | 249 | 320 | 31 | 2 |
| Flujo de Efectivo | | | | | |
| Millones de Pesos | 6,100 | 5,638 | 6,030 | 8 | 1 |
| Millones de Dólares | 478 | 433 | 462 | 10 | 4 |

ALFA

TABLA 4 | RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO (RIF) (MILLONES DE DÓLARES)

| | 1T13 | 4T12 | (% 1T13 vs.) | | |
|--------------------------------------|-------------|-------|--------------|-------|-------|
| | | | 1T12 | 4T12 | 1T12 |
| Gastos Financieros | (74) | (86) | (73) | 14 | (1) |
| Productos Financieros | 7 | 11 | 8 | (36) | (13) |
| Gastos Financieros Netos | (67) | (75) | (65) | 11 | (3) |
| Ganancia (Pérdida) Cambiara | 62 | (33) | 100 | 288 | (38) |
| Equity Swaps | - | - | - | | |
| Swaps de Tasa de Interés | - | - | (1) | | 100 |
| Cobertura de Gas y Commodities | - | 3 | 19 | (100) | (100) |
| RIF Capitalizado | - | - | - | | |
| Resultado Integral de Financiamiento | (5) | (105) | 53 | 95 | (109) |
| Costo Promedio de Pasivos (%) | 5.3 | 6.3 | 4.8 | | |

TABLA 5 | UTILIDAD NETA MAYORITARIA (MILLONES DE DÓLARES)

| | 1T13 | 4T12 | (% 1T13 vs.) | | |
|-------------------------------------|--------------|-------|--------------|------|------|
| | | | 1T12 | 4T12 | 1T12 |
| Utilidad (Pérdida) Neta Consolidada | 235 | 140 | 252 | 68 | (7) |
| Interés Minoritario | 29 | 25 | 9 | 16 | 222 |
| Interés Mayoritario | 206 | 115 | 243 | 79 | (15) |
| Utilidad por Acción (Dólares) | 0.04 | 0.02 | 0.05 | 100 | (15) |
| Acciones en Circulación (Promedio) | 5,150 | 5,150 | 5,194 | | |

TABLA 6 | MOVIMIENTOS DE FLUJO DE EFECTIVO (MILLONES DE DÓLARES)

| | 1T13 | 4T12 | (% 1T13 vs.) | | |
|-------------------------------------|--------------|-------|--------------|-------|---------|
| | | | 1T12 | 4T12 | 1T12 |
| Flujo de Operación | 478 | 433 | 462 | 10 | 3 |
| Capital Neto en Trabajo y Otros | (173) | 37 | (150) | (568) | (15) |
| Inversiones y Adquisiciones | (202) | (234) | (132) | 14 | (53) |
| Gastos Financieros Netos | (58) | (67) | (64) | 13 | 9 |
| Impuestos | (63) | (43) | 48 | (47) | (231) |
| Dividendos | (158) | - | (125) | | (26) |
| Otras Fuentes y Usos | (18) | (5) | (46) | (260) | 61 |
| Disminución (Aumento) en Deuda Neta | (195) | 121 | (7) | (261) | (2,686) |

ALFA**TABLA 7 | BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (MILLONES DE DÓLARES)**

| | 1T13 | 4T12 | 1T12 |
|------------------------------|---------------|-------------|-------------|
| Activos Totales | 12,150 | 11,827 | 11,282 |
| Pasivo Total | 7,329 | 7,155 | 7,654 |
| Capital Contable | 4,821 | 4,672 | 3,628 |
| Capital Contable Mayoritario | 4,122 | 4,000 | 3,328 |
| Deuda Neta | 3,073 | 2,878 | 3,581 |
| Deuda Neta/Flujo* | 1.6 | 1.6 | 2.2 |
| Cobertura de Intereses* | 6.4 | 6.4 | 5.6 |

* Veces, últimos 12 meses

NEMAK

TABLA 8 | VENTAS

| | 1T13 | 4T12 | (% 1T13 vs. | | |
|---|---------------|--------|-------------|------|------|
| | | | 1T12 | 4T12 | 1T12 |
| Ventas Totales | | | | | |
| Millones de Pesos | 13,425 | 13,025 | 12,016 | 3 | 12 |
| Millones de Dólares | 1,053 | 1,001 | 920 | 5 | 14 |
| Ventas Nacionales | | | | | |
| Millones de Pesos | 1,413 | 1,520 | 1,442 | (7) | (2) |
| Millones de Dólares | 111 | 117 | 110 | (5) | 0 |
| Ventas en el Extranjero | | | | | |
| Millones de Pesos | 12,013 | 11,505 | 10,574 | 4 | 14 |
| Millones de Dólares | 942 | 884 | 809 | 7 | 16 |
| En el Extranjero/Total (%) | 90 | 88 | 88 | | |
| Volumen Total (Millones de Cabezas Eq.) | 11.4 | 10.9 | 10.2 | 5 | 12 |

TABLA 9 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO DE OPERACIÓN

| | 1T13 | 4T12 | (% 1T13 vs. | | |
|-----------------------|--------------|-------|-------------|------|------|
| | | | 1T12 | 4T12 | 1T12 |
| Utilidad de Operación | | | | | |
| Millones de Pesos | 1,044 | 461 | 877 | 136 | 19 |
| Millones de Dólares | 82 | 34 | 67 | 141 | 22 |
| Flujo de Efectivo | | | | | |
| Millones de Pesos | 1,804 | 1,654 | 1,571 | 9 | 15 |
| Millones de Dólares | 142 | 127 | 120 | 11 | 18 |

TABLA 10 | BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (MILLONES DE DÓLARES)

| | 1T13 | 4T12 | 1T12 |
|-------------------------|--------------|-------|-------|
| Activos Totales | 3,897 | 3,800 | 3,744 |
| Pasivo Total | 2,721 | 2,654 | 2,638 |
| Capital Contable | 1,176 | 1,146 | 1,106 |
| Deuda Neta | 1,377 | 1,322 | 1,197 |
| Deuda Neta/Flujo* | 2.6 | 2.5 | 3.0 |
| Cobertura de Intereses* | 6.9 | 7.6 | 5.0 |

* Veces, últimos 12 meses

SIGMA

TABLA 11 | CAMBIOS EN VOLUMEN Y PRECIOS (%)

| | 1T13 vs. | |
|-----------------------------|--------------|-------|
| | 4T12 | 1T12 |
| Volumen Total | (0.8) | 3.0 |
| Precios Promedio en Pesos | (1.1) | (0.3) |
| Precios Promedio en Dólares | 1.0 | 2.2 |

TABLA 12 | VENTAS

| | 1T13 | 4T12 | 1T12 | (%) 1T13 vs. | |
|----------------------------|---------------|--------|--------|---------------|------|
| | | | | 4T12 | 1T12 |
| Ventas Totales | | | | | |
| Millones de Pesos | 11,286 | 11,493 | 10,987 | (2) | 3 |
| Millones de Dólares | 885 | 883 | 840 | 0 | 5 |
| Ventas Nacionales | | | | | |
| Millones de Pesos | 7,700 | 8,024 | 7,297 | (4) | 6 |
| Millones de Dólares | 604 | 616 | 558 | (2) | 8 |
| Ventas en el Extranjero | | | | | |
| Millones de Pesos | 3,585 | 3,469 | 3,690 | 3 | (3) |
| Millones de Dólares | 281 | 267 | 282 | 5 | 0 |
| En el Extranjero/Total (%) | 32 | 30 | 34 | | |

TABLA 13 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO DE OPERACIÓN

| | 1T13 | 4T12 | 1T12 | (%) 1T13 vs. | |
|-----------------------|--------------|-------|-------|---------------|------|
| | | | | 4T12 | 1T12 |
| Utilidad de Operación | | | | | |
| Millones de Pesos | 1,127 | 1,222 | 1,037 | (8) | 9 |
| Millones de Dólares | 88 | 94 | 79 | (6) | 11 |
| Flujo de Efectivo | | | | | |
| Millones de Pesos | 1,470 | 1,578 | 1,393 | (7) | 6 |
| Millones de Dólares | 115 | 121 | 107 | (5) | 8 |

SIGMA

TABLA 14 | BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (MILLONES DE DÓLARES)

| | 1T13 | 4T12 | 1T12 |
|-------------------------|--------------|-------------|-------------|
| Activos Totales | 2,342 | 2,453 | 2,150 |
| Pasivo Total | 1,565 | 1,569 | 1,519 |
| Capital Contable | 777 | 784 | 631 |
| Deuda Neta | 940 | 872 | 1,023 |
| Deuda Neta/Flujo* | 2.0 | 1.9 | 2.6 |
| Cobertura de Intereses* | 7.1 | 6.9 | 5.3 |

* Veces, últimos 12 meses

ALESTRA

TABLA 15 | VENTAS

| | 1T13 | 4T12 | 1T12 | 1T13 vs. (%) | |
|---|--------------|-------|-------|--------------|------|
| | | | | 4T12 | 1T12 |
| Ventas Totales | | | | | |
| Millones de Pesos | 1,219 | 1,145 | 1,169 | 6 | 4 |
| Millones de Dólares | 96 | 88 | 89 | 9 | 7 |
| Datos, Internet y Servicios Locales | | | | | |
| Millones de Pesos | 1,033 | 952 | 937 | 8 | 10 |
| Millones de Dólares | 81 | 73 | 72 | 11 | 13 |
| Servicios Larga Distancia | | | | | |
| Millones de Pesos | 186 | 193 | 232 | (4) | (20) |
| Millones de Dólares | 15 | 15 | 18 | (2) | (18) |
| Datos, Internet y Servicios Locales / Total (%) | 85 | 83 | 80 | | |

TABLA 16 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO DE OPERACIÓN

| | 1T13 | 4T12 | 1T12 | 1T13 vs. (%) | |
|-----------------------|------------|------|------|--------------|------|
| | | | | 4T12 | 1T12 |
| Utilidad de Operación | | | | | |
| Millones de Pesos | 259 | 218 | 329 | 19 | (21) |
| Millones de Dólares | 20 | 17 | 25 | 22 | (20) |
| Flujo de Efectivo | | | | | |
| Millones de Pesos | 465 | 424 | 539 | 10 | (14) |
| Millones de Dólares | 36 | 33 | 41 | 12 | (12) |

TABLA 17 | BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (MILLONES DE DÓLARES)

| | 1T13 | 4T12 | 1T12 |
|-------------------------|------------|------|------|
| Activos Totales | 610 | 567 | 568 |
| Pasivo Total | 339 | 326 | 338 |
| Capital Contable | 272 | 241 | 231 |
| Deuda Neta | 142 | 145 | 147 |
| Deuda Neta/Flujo UDM* | 1.1 | 1.1 | 1.1 |
| Cobertura de Intereses* | 5.2 | 5.5 | 5.1 |

* Veces, últimos 12 meses

NEWPEK

TABLA 18 | VENTAS

| | 1T13 | 4T12 | 1T12 | (%) 1T13 vs. | |
|----------------------------|------------|------|------|---------------|------|
| | | | | 4T12 | 1T12 |
| Ventas Totales | | | | | |
| Millones de Pesos | 379 | 366 | 265 | 4 | 43 |
| Millones de Dólares | 30 | 28 | 20 | 6 | 46 |
| Ventas Nacionales | | | | | |
| Millones de Pesos | - | - | - | - | - |
| Millones de Dólares | - | - | - | - | - |
| Ventas en el Extranjero | | | | | |
| Millones de Pesos | 379 | 366 | 265 | 4 | 43 |
| Millones de Dólares | 30 | 28 | 20 | 6 | 46 |
| En el Extranjero/Total (%) | 100 | 10 | 100 | | |

TABLA 19 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO DE OPERACIÓN

| | 1T13 | 4T12 | 1T12 | (%) 1T13 vs. | |
|-----------------------|------------|------|------|---------------|------|
| | | | | 4T12 | 1T12 |
| Utilidad de Operación | | | | | |
| Millones de Pesos | 182 | 185 | 130 | (1) | 40 |
| Millones de Dólares | 14 | 14 | 10 | 1 | 43 |
| Flujo de Efectivo | | | | | |
| Millones de Pesos | 263 | 240 | 188 | 10 | 40 |
| Millones de Dólares | 21 | 18 | 14 | 12 | 44 |

TABLA 20 | BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (MILLONES DE DÓLARES)

| | 1T13 | 4T12 | 1T12 |
|-------------------------|------------|------|------|
| Activos Totales | 157 | 131 | 99 |
| Pasivo Total | 52 | 35 | 26 |
| Capital Contable | 105 | 96 | 72 |
| Deuda Neta | (3) | (13) | 10 |
| Deuda Neta/Flujo UDM* | 0 | 0 | 0 |
| Cobertura de Intereses* | 129 | 108 | 56 |

* Veces, últimos 12 meses

TABLA 21 | POZOS

| | 1T13 | 4T12 | 1T12 |
|--|-------------|-------------|-------------|
| Pozos conectados a ventas | | | |
| Edwards | 40 | 40 | 40 |
| Eagle Ford Shale | 281 | 246 | 137 |
| Volumen | | | |
| Miles de barriles de petróleo equivalentes por día | 6.5 | 5.9 | 4.3 |
| Líquidos & otros como % del volumen total | 53 | 51 | 46 |

Apéndice A

ALFA, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA

Información en Millones de Pesos Nominales

| | mar-13 | dic-12 | mar-12 | (% Mar 13 vs. Dic 12 Mar 12) | |
|---|----------------|----------------|----------------|---------------------------------|------------|
| ACTIVO | | | | | |
| ACTIVO CIRCULANTE: | | | | | |
| Efectivo y equivalentes de efectivo | 11,474 | 13,661 | 8,579 | (16) | 34 |
| Clientes | 20,293 | 17,785 | 20,607 | 14 | (2) |
| Otras cuentas y documentos por cobrar | 3,775 | 4,118 | 3,206 | (8) | 18 |
| Inventarios | 21,328 | 21,728 | 20,370 | (2) | 5 |
| Otros activos circulantes | 1,651 | 1,682 | 1,334 | (2) | 24 |
| Total activo circulante | 58,520 | 58,974 | 54,095 | (1) | 8 |
| | | | | | |
| INVERSIONES EN ASOCIADAS Y NEGOCIOS CONJUNTOS | 609 | 589 | 327 | 3 | 86 |
| PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO | 71,117 | 74,068 | 72,069 | (4) | (1) |
| ACTIVOS INTANGIBLES | 18,825 | 19,062 | 17,556 | (1) | 7 |
| OTROS ACTIVOS NO CIRCULANTES | 1,042 | 1,165 | 915 | (11) | 14 |
| Total activo | 150,113 | 153,858 | 144,963 | (2) | 4 |
| PASIVO Y CAPITAL CONTABLE | | | | | |
| PASIVO A CORTO PLAZO: | | | | | |
| Vencimiento en un año de la deuda a largo plazo | 2,229 | 2,389 | 3,161 | (7) | (29) |
| Préstamos bancarios y documentos por pagar | 2,408 | 2,209 | 3,234 | 9 | (26) |
| Proveedores | 19,481 | 19,868 | 20,057 | (2) | (3) |
| Otras pasivos circulantes | 10,190 | 9,166 | 10,637 | 11 | (4) |
| Total pasivo a corto plazo | 34,309 | 33,632 | 37,089 | 2 | (7) |
| | | | | | |
| PASIVO A LARGO PLAZO: | | | | | |
| Deuda a largo plazo | 44,938 | 47,175 | 48,767 | (5) | (8) |
| Impuestos diferidos | 7,478 | 7,846 | 8,514 | (5) | (12) |
| Otros pasivos | 1,050 | 1,738 | 1,401 | (40) | (25) |
| Estimación de remuneraciones al retiro | 2,771 | 2,690 | 2,576 | 3 | 8 |
| Total pasivo | 90,546 | 93,081 | 98,348 | (3) | (8) |
| | | | | | |
| CAPITAL CONTABLE: | | | | | |
| Capital Contable de la participación controladora: | | | | | |
| Capital social | 211 | 211 | 216 | (0) | (3) |
| | | | | | |
| Capital contribuido | 211 | 211 | 217 | - | (3) |
| Capital ganado | 50,715 | 51,831 | 42,548 | (2) | 19 |
| | | | | | |
| Total Capital Contable de la participación controladora: | 50,926 | 52,042 | 42,765 | (2) | 19 |
| Total Capital Contable de la participación no controladora: | 8,642 | 8,735 | 3,850 | (1) | 124 |
| Total capital contable | 59,568 | 60,777 | 46,614 | (2) | 28 |
| | | | | | |
| Total pasivo y capital contable | 150,113 | 153,858 | 144,963 | (2) | 4 |
| | | | | | |
| Razón circulante | 1.71 | 1.75 | 1.46 | | |
| Pasivo a capital contable consolidado | 1.52 | 1.53 | 2.11 | | |

Apéndice B

ALFA, S.A.B. DE C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES

Información en Millones de Pesos Nominales

| | I Trim 13 | IV Trim 12 | I Trim 12 | Acum 13 | Acum 12 | <i>(%) I Trim 13 vs.</i> | |
|--|-----------|------------|-----------|----------|----------|--------------------------|-------------------|
| | | | | | | <i>III Trim 12</i> | <i>IV Trim 11</i> |
| Ventas netas | 49,824 | 48,050 | 49,612 | 49,824 | 49,612 | 0 | 0 |
| Nacionales | 18,668 | 18,710 | 18,976 | 18,668 | 18,976 | (2) | (2) |
| Exportación | 31,156 | 29,340 | 30,636 | 31,156 | 30,636 | 2 | 2 |
| Costo de ventas | (41,134) | 39,596 | (40,672) | (41,134) | (40,672) | 1 | 1 |
| Utilidad bruta | 8,690 | 8,454 | 8,940 | 8,690 | 8,940 | (3) | (3) |
| Gastos de operación y otros | (4,520) | (5,215) | (4,766) | (4,520) | (4,766) | (5) | (5) |
| Utilidad de operación | 4,170 | 3,239 | 4,174 | 4,170 | 4,174 | (0) | (0) |
| Costo integral de financiamiento, neto | (62) | (1,361) | 731 | (62) | 731 | (108) | (108) |
| Participación en resultados de asociadas | (2) | (6) | (8) | (2) | (8) | (74) | (74) |
| Utilidad antes de la siguiente provisión | 4,106 | 1,872 | 4,897 | 4,106 | 4,897 | (16) | (16) |
| Provisión para: | | | | | | | |
| Impuestos a la utilidad | (1,107) | (55) | (1,585) | (1,107) | (1,585) | (30) | (30) |
| Utilidad neta consolidada | 2,999 | 1,817 | 3,312 | 2,999 | 3,312 | (9) | (9) |
| Resultado del interés minoritario | 368 | 320 | 122 | 368 | 122 | 201 | 201 |
| Resultado del interés mayoritario | 2,631 | 1,497 | 3,189 | 2,631 | 3,189 | (18) | (18) |
| Flujo de operación | 6,100 | 5,638 | 6,030 | 6,100 | 6,030 | 1 | 1 |
| Cobertura de intereses * | 6.4 | 6.4 | 5.6 | 6.4 | 5.6 | | |

* últimos 12 meses

APÉNDICE C

- Reporte Alpek 1T13

Alpek reporta un Flujo de Operación de U.S. \$160 millones en el 1T13

Información Financiera Seleccionada

(Millones de dólares)

| | | | (%) 1T'13 vs. | | |
|--|--------------|--------------|----------------|------------|-------------|
| | 1T13 | 4T12 | 1T12 | 4T12 | 1T13 |
| Volumen Total (ktons) | 957 | 947 | 1,021 | 1 | (6) |
| Poliéster y Productos de Poliéster | 766 | 744 | 817 | 3 | (6) |
| Plásticos y Químicos | 192 | 203 | 205 | (6) | (6) |
| Ingresos Consolidados | 1,825 | 1,674 | 1,896 | 9 | (4) |
| Poliéster y Productos de Poliéster | 1,422 | 1,301 | 1,496 | 9 | (5) |
| Plásticos y Químicos | 403 | 373 | 400 | 8 | 1 |
| Flujo de Operación Consolidado | 160 | 141 | 195 | 13 | (18) |
| Poliéster y Productos de Poliéster | 119 | 108 | 139 | 9 | (15) |
| Plásticos y Químicos | 39 | 33 | 56 | 20 | (30) |
| Utilidad Atribuible a la Participación Controladora | 61 | 30 | 78 | 100 | (22) |
| Inversiones y Adquisiciones | 66 | 40 | 14 | 63 | 370 |
| Deuda Neta | 747 | 616 | 1,209 | 21 | (38) |
| Deuda Neta/ Flujo de Operación UDM | 1.1 | 0.8 | 1.5 | | |
| Cobertura de intereses* | 6.5 | 6.2 | 8.1 | | |

| Contenido | Pág. |
|-------------------------------------|------|
| Mensaje del Director General | 2 |
| Comentarios de la Industria | 3 |
| Resultados por Segmento de Negocios | 3 |
| Resultados Financieros Consolidados | 4 |
| Otros Eventos Importantes | 4 |
| Apéndice A - Tablas | 5 |
| Apéndice B - Estados Financieros | 10 |

* Veces: últimos 12 meses.

Principales Aspectos de Operación y Financieros (1T13)

| | |
|-----------------------------|---|
| ALPEK | <ul style="list-style-type: none"> En línea con la guía, el Flujo de Operación fue de U.S. \$160 millones en el 1T13 Firma de contratos de licencia de tecnología IntegRex® PTA y de suministro de PTA-PET con M&G para su nueva planta integrada de PTA-PET en Corpus Christi, Texas |
| Poliéster | <ul style="list-style-type: none"> Mejora progresiva en las condiciones en los mercados fuera de Norteamérica Tendencia favorable de resultados 1T13 (vs.4T12): Vol. +3%, Ventas +9% y Flujo + 9% Concluye el proyecto de descuellamiento en Columbia; +53 ktons de capacidad PET |
| Plásticos y Químicos | <ul style="list-style-type: none"> Crecimiento secuencial de 20% en Flujo de Operación 1T13 Márgenes sólidos en Plásticos y Químicos (ex-CPL) compensan baja en volumen (vs. 4T12) Expectativas de menores precios de PP y la desaceleración en la industria de la vivienda en México afectan el volumen |

Este documento contiene información sobre acontecimientos futuros basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Ellas tienen que ver con juicios con respecto a, las condiciones futuras de la economía, la competencia y los mercados financieros, así como con decisiones de negocios, todas las cuales son difíciles o imposibles de predecir. Por lo tanto, los resultados reales podrían diferir de los que se muestran en este documento. Información financiera no auditada basada en las IFRS en efecto en México desde Enero de 2012. En este reporte, las cifras están expresadas en pesos nominales (\$), o en dólares nominales (U.S. \$), según se indique. Donde fue aplicable, las cifras en pesos fueron convertidas a dólares utilizando el tipo de cambio promedio del mes en que se llevaron a cabo las transacciones. Los indicadores financieros se calculan en dólares. Pueden existir pequeñas diferencias en los porcentajes de variación de un periodo a otro, debido al redondeo de cifras a millones de pesos o millones de dólares.

Mensaje del Director General

En línea con nuestra guía, el Flujo consolidado fue de U.S. \$160 millones durante el primer trimestre. De acuerdo a expectativas, los resultados fueron menores año contra año, pero reflejaron un crecimiento secuencial impulsados por la mejora observada en los mercados de exportación fuera de Norteamérica después del cuarto trimestre.

La presión sobre los mercados de exportación en el segmento de Poliéster disminuyó, debido a que los márgenes en Asia continuaron su recuperación durante el primer trimestre de 2013. Como resultado, este segmento aumentó en el 1T13 su volumen (+3%), sus ventas (+9%) y el Flujo (+9%), en comparación con el 4T12. El segmento de Plásticos y Químicos también observó un crecimiento de 20% en el Flujo trimestre a trimestre, a pesar de la debilidad en Caprolactama, así como a la baja en el volumen ante la expectativa de menores precios de Polipropileno y a la desaceleración en la industria de la construcción de vivienda en México.

Esta semana se anunció un acontecimiento importante relacionado a una de nuestras prioridades estratégicas de inversión en el año. Como se menciona en nuestra Guía 2013, la modernización de nuestra capacidad instalada de PTA-PET en Norteamérica es prioritaria. Evaluamos diferentes alternativas para reforzar nuestra posición como productor de bajo costo en la región, aprovechando nuestra tecnología IntegRex® en una nueva planta integrada de PTA-PET en la costa del Golfo de México en los EE.UU. El objetivo de nuestro proceso de evaluación fue maximizar el valor de los accionistas, considerando las tendencias de la industria, los requerimientos de capital y las ventajas en costos.

Como resultado de nuestros análisis, firmamos un contrato de licencia de la tecnología IntegRex® PTA y uno de suministro de PTA-PET con Gruppo M&G (M&G). Dichos contratos permitirán a M&G utilizar la tecnología IntegRex® PTA en la planta integrada de PTA-PET que construirá en Corpus Christi, Texas. Por su parte, Alpek pagará U.S. \$350 millones a M&G durante la construcción de la planta (estimada 2013 - 2016) y obtendrá derechos de suministro de la misma por 400 mil toneladas de PET (fabricadas con 336 mil toneladas de PTA) al año. Como parte de los acuerdos, Alpek abastecerá materias primas, incluyendo paraxileno y MEG (monoetilenglicol), para la producción de su volumen de PTA y PET.

Estamos convencidos que la combinación de la tecnología IntegRex®, la gran escala de la nueva planta en Corpus Christi y las ventajas en energía y logística de la región, conformarán una de las estructuras de costos de PTA y PET más competitivas del mundo.

Los esfuerzos para implementar el resto de nuestras prioridades estratégicas de inversión de 2013 siguen avanzando. De acuerdo a lo planeado, en febrero pasado concluimos el proyecto de descuellamiento de la planta de Columbia, incrementando su capacidad de PET en aproximadamente 53 mil toneladas por año, con una inversión de U.S. \$16 millones. Asimismo, iniciamos los trabajos preliminares para implementar un proyecto similar en la planta de Pearl River con el objetivo de incrementar su capacidad de PET en 55 mil toneladas por año, aproximadamente.

Durante el primer trimestre, continuamos avanzando en la construcción de nuestra primera planta de cogeneración en Cosoleacaque, Veracruz. La planta está programada para iniciar operaciones a principios de 2014, habiendo invertido a la fecha aproximadamente el 50% del monto total estimado del proyecto. También avanzamos en otros proyectos estratégicos, como la integración a MEG (monoetilenglicol) y la construcción de una planta de cogeneración en Altamira, Tamaulipas.

Comentarios de la Industria

Los precios globales de los productos petroquímicos continuaron con una tendencia alcista hasta febrero, luego de los niveles mínimos alcanzados en julio 2012 por una fuerte caída en los precios del petróleo y materias primas. Sin embargo, en una comparación mes a mes, los precios del paraxileno, propileno y otras materias primas disminuyeron en marzo.

Durante el 1T13, los mercados de Norteamérica continuaron con una demanda y márgenes estables debido a las ventajas estructurales de la región. Fuera de Norteamérica, las tendencias favorables de la industria observadas después del 4T12 beneficiaron a los mercados de exportación y están en línea con las expectativas de una recuperación gradual durante el 2013.

Resultados por Segmento de Negocio

Poliéster y Productos de Poliéster

(PTA, PET y Fibras Poliéster – 78% de las Ventas Netas de Alpek)

El volumen del segmento Poliéster disminuyó 6% en el 1T13 con respecto al 1T12. La línea IntegRex® PET en Columbia tuvo un paro programado entre diciembre de 2012 y febrero de 2013, como parte del proyecto de descuellamiento que aumentó su capacidad de producción de PET en 53 mil toneladas por año, a partir de marzo. Además del paro de la línea de producción en Columbia, el volumen de Poliéster disminuyó debido a condiciones de mercado menos favorables comparadas con las del 1T12. Sin embargo, el volumen de Poliéster aumentó 3% al compararlo con el cuarto trimestre 2012, impulsado por la reciente mejora en las tendencias de la industria.

El Flujo del segmento Poliéster fue U.S. \$119 millones en el 1T13, lo que representa una disminución de 15% año a año, pero un aumento de 9% comparado con el 4T12. Las condiciones de mercado fuera de Norteamérica continuaron con la tendencia de mejoría que comenzó en noviembre 2012. De forma similar, el Flujo por tonelada de Poliéster en el 1T13 fue de U.S. \$155, 9% menor que en el mismo periodo de 2012, pero 6% mayor que los U.S. \$146 del cuarto trimestre 2012.

Plásticos y Químicos (PyQ)

(Polipropileno (PP), Poliestireno Expandible (EPS), Caprolactama (CPL), otros productos – 22% de las Ventas Netas de Alpek)

El volumen del segmento Plásticos y Químicos disminuyó 6% en el 1T13, debido principalmente al efecto de las menores expectativas de precio del polipropileno y a la desaceleración en la construcción de vivienda en México. Típicamente, los clientes reducen sus inventarios difiriendo sus compras cuando esperan que los precios disminuyan. Este fue el caso del polipropileno, cuyos precios fueron más altos al principio del año, pero comenzaron a disminuir a mediados de febrero. Por otra parte, la demanda de EPS ha sido menor de la esperada, debido principalmente a la baja en el segmento de la construcción de vivienda en México.

Los sólidos márgenes en el segmento de Plásticos y Químicos, excluyendo la Caprolactama, compensaron la disminución secuencial en el volumen del 1T13. El Flujo de este segmento sumó U.S. \$39 millones, 20% más comparado con el 4T12. A pesar del crecimiento trimestre a trimestre, el Flujo del 1T13 disminuyó 30% año a año, debido principalmente a una base alta de comparación por los buenos resultados de Caprolactama en el primer trimestre de 2012, bajo condiciones de industria más favorables.

Resultados Financieros Consolidados

Ingresos: En el 1T13 las ventas sumaron U.S. \$1,825 millones, 4% menos en comparación con el 1T12, pero 9% más contra el 4T12. Las ventas del segmento Poliéster disminuyeron 5% año a año, pero crecieron 9% trimestre a trimestre. Las ventas de Plásticos y Químicos aumentaron 1% y 8% año a año y trimestre a trimestre, respectivamente. Los precios promedio en dólares de los segmentos de Poliéster y Plásticos y Químicos aumentaron durante el 1T13, comparados con el 1T12 y el 4T12.

Flujo de Operación: El Flujo del 1T13 disminuyó 18% año contra año a U.S. \$160 millones, pero aumentó 13% comparado con los U.S. \$141 millones del 4T12. El Flujo del segmento Poliéster bajó 15% año a año en el 1T13. Sin embargo, el Flujo de Poliéster creció 9% comparado con el 4T12, impulsado por la mejora en las condiciones de los mercados fuera de Norteamérica. Durante el 1T13, el Flujo del segmento de Plásticos y Químicos se redujo 30% año a año, debido a la alta base comparable de Caprolactama. Los márgenes de Caprolactama se han recuperado gradualmente después del 4T12, sin embargo, su nivel actual sigue siendo significativamente inferior al del primer trimestre de 2012. Es importante señalar que el Flujo del 1T13 de Plásticos y Químicos creció 20% contra el 4T12, impulsado por márgenes sólidos que compensaron la baja en volumen.

Utilidad Atribuible a la Participación Controladora: La utilidad atribuible a la participación controladora fue de U.S. \$61 millones durante el 1T13, lo que representa una disminución de 22% año contra año, debido principalmente a la baja de 23% en la utilidad de operación. Comparada con el cuarto trimestre de 2012, la utilidad atribuible a la participación controladora creció 100%, debido a que las mejores condiciones de los mercados fuera de Norteamérica impulsaron la rentabilidad, al mismo tiempo que los gastos financieros disminuyeron por el refinanciamiento de la deuda de Alpek en 2012.

Inversiones en Activo Fijo: Las inversiones en activo fijo alcanzaron U.S. \$66 millones, 370% más año contra año, impulsadas por la construcción en marcha de la planta de cogeneración en Cosoleacaque y el primer pago relacionado a los contratos firmados con M&G. Durante el 1T13, se invirtieron U.S. \$7 millones en la terminación del proyecto de descuellamiento en la planta de Columbia. Además, se utilizaron recursos en el remplazo de activos y otros proyectos menores.

Deuda Neta de Caja: La deuda neta consolidada al 31 de marzo 2013 fue de U.S. \$747 millones, lo que representa una disminución de 38% o U.S. \$461 millones comparado con el saldo al cierre del 1T12. La deuda bruta bajó 21% comparada con el saldo al 31 de marzo de 2012. La deuda neta aumentó 21% contra el saldo al 31 de diciembre de 2012 debido a una reducción en la caja de Alpek. Las razones financieras al 31 de marzo de 2013 fueron: Deuda Neta de Caja a Flujo UDM de 1.1 veces y Cobertura de Intereses de 6.5 veces.

Capital Contable: El capital contable sumó U.S. \$2,244 millones, 63% más que los U.S. \$1,381 millones reportados el 1T12. Esto incluye la capitalización por la colocación de acciones de Alpek.

Otros Eventos Importantes

Dividendos: En la Asamblea Ordinaria de Accionistas celebrada el 28 de febrero de 2013, los accionistas aprobaron un dividendo en efectivo de U.S. \$0.054 por acción, equivalente a U.S. \$114 millones. Un primer pago por U.S. \$0.032 por acción fue realizado el 8 de marzo de 2013, y el segundo pago de U.S. \$0.022 por acción será pagado a más tardar el 30 de septiembre de 2013.

Apéndice A - Tablas

TABLA 1 | VOLUMEN (KTONS)

| | 1T13 | 4T12 | 1T12 | (%) 1T13 vs. | |
|------------------------------------|------|------|-------|---------------|------|
| | | | | 4T12 | 1T12 |
| Volumen Total | 957 | 947 | 1,021 | 1 | (6) |
| Poliéster y Productos de Poliéster | 766 | 744 | 817 | 3 | (6) |
| Plásticos y Químicos | 192 | 203 | 205 | (6) | (6) |

TABLA 2 | CAMBIO EN PRECIOS (%)

| | (%) 1T13 vs. | |
|---|---------------|------|
| | 4T12 | 1T12 |
| Poliéster Y Productos de Poliéster | | |
| Precios Promedio en Pesos | 4 | (1) |
| Precios Promedio en Dólares | 6 | 1 |
| Plásticos y Químicos | | |
| Precios Promedio en Pesos | 13 | 5 |
| Precios Promedio en Dólares | 15 | 8 |
| Total | | |
| Precios Promedio en Pesos | 6 | 0 |
| Precios Promedio en Dólares | 8 | 3 |

TABLA 3 | VENTAS

| | 1T13 | 4T12 | 1T12 | (%) 1T13 vs. | |
|--------------------------------|--------|--------|--------|---------------|------|
| | | | | 4T12 | 1T12 |
| Ventas Totales | | | | | |
| Millones de Pesos | 23,284 | 21,789 | 24,829 | 7 | (6) |
| Millones de Dólares | 1,825 | 1,674 | 1,896 | 9 | (4) |
| Ventas Nacionales | | | | | |
| Millones de Pesos | 8,181 | 7,911 | 8,815 | 3 | (7) |
| Millones de Dólares | 641 | 608 | 674 | 6 | (5) |
| Ventas en el Extranjero | | | | | |
| Millones de Pesos | 15,103 | 13,878 | 16,014 | 9 | (6) |
| Millones de Dólares | 1,184 | 1,066 | 1,222 | 11 | (3) |
| En el Extranjero / Total (%) | 65 | 64 | 64 | | |

TABLA 4 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO DE OPERACIÓN

| | 1T13 | 4T12 | 1T12 | (%) 1T13 vs. | |
|------------------------------|-------|-------|-------|---------------|------|
| | | | | 4T12 | 1T12 |
| Utilidad de Operación | | | | | |
| Millones de Pesos | 1,523 | 1,301 | 2,037 | 17 | (25) |
| Millones de Dólares | 119 | 100 | 156 | 20 | (23) |
| Flujo de Operación | | | | | |
| Millones de Pesos | 2,035 | 1,835 | 2,550 | 11 | (20) |
| Millones de Dólares | 160 | 141 | 195 | 13 | (18) |

TABLA 5 | RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO (RIF) (Millones de Dólares)

| | 1T13 | 4T12 | 1T12 | (%) 1T'13 vs. | |
|--------------------------------|------|------|------|----------------|-------|
| | | | | 4T12 | 1T12 |
| Gastos Financieros | (19) | (37) | (31) | 47 | 36 |
| Productos Financieros | 3 | 7 | 5 | (52) | (30) |
| Gastos Financieros Netos | (16) | (30) | (26) | 46 | 38 |
| Ganancia (Pérdida) Cambiaria | 7 | (3) | 13 | 306 | (47) |
| Derivados de Gas y Commodities | 0 | 0 | 15 | 0 | (100) |
| RIF | (9) | (33) | 2 | 73 | (475) |

TABLA 6 | UTILIDAD NETA (Millones de Dólares)

| | 1T13 | 4T12 | 1T12 | (%) 1T13 vs. | |
|--|-------|-------|-------|---------------|------|
| | | | | 4T12 | 1T12 |
| Utilidad Neta Consolidada | 77 | 40 | 96 | 93 | (20) |
| Participación no Controladora | 16 | 10 | 18 | 68 | (12) |
| Participación Controladora | 61 | 30 | 78 | 100 | (22) |
| Utilidad por acción (Dólares) | 0.03 | 0.01 | 0.04 | 100 | (36) |
| Promedio de Acciones en Circulación (Millones) | 2,118 | 2,118 | 1,738 | | |

TABLA 7 | FLUJO DE EFECTIVO (Millones de Dólares)

| | (%) 1T13 vs. | | | | |
|-------------------------------------|--------------|------|------|---------|-------|
| | 1T13 | 4T12 | 1T12 | 4T12 | 1T12 |
| Flujo de Operación | 160 | 141 | 195 | 13 | (18) |
| Capital Neto de Trabajo y Otros | (91) | (65) | (77) | (41) | (19) |
| Inversiones y Adquisiciones | (66) | (40) | (14) | (63) | (370) |
| Gastos Financieros Netos | (17) | (25) | (18) | 32 | 6 |
| Impuestos a la Utilidad | (19) | (16) | (32) | (17) | 42 |
| Dividendos | (96) | 0 | (82) | (100) | (17) |
| Pago Compañías Afiliadas | 0 | 26 | 0 | (100) | 0 |
| Otras Fuentes / Usos | (3) | (19) | 7 | 84 | (143) |
| Disminución (Aumento) en Deuda Neta | (132) | 2 | (21) | (6,450) | (527) |

TABLA 8 | BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (Millones de Dólares)

| | 1T13 | 4T12 | 1T12 |
|--------------------------------|-------|-------|-------|
| Activo Total | 4,829 | 4,742 | 4,563 |
| Pasivo Total | 2,584 | 2,463 | 3,182 |
| Capital Contable | 2,244 | 2,279 | 1,381 |
| Deuda Neta | 747 | 616 | 1,209 |
| Deuda Neta/Flujo de Operación* | 1.1 | 0.8 | 1.5 |
| Cobertura de Intereses* | 6.5 | 6.2 | 8.1 |

* Veces: últimos 12 meses.

Poliéster y Productos de Poliéster

TABLA 9 | VENTAS

| | 1T13 | 4T12 | 1T12 | (%) 1T'13 vs. | |
|--------------------------------|--------|--------|--------|----------------|------|
| | | | | 4T12 | 1T12 |
| Ventas Totales | | | | | |
| Millones de Pesos | 18,140 | 16,939 | 19,593 | 7 | (7) |
| Millones de Dólares | 1,422 | 1,301 | 1,496 | 9 | (5) |
| Ventas Nacionales | | | | | |
| Millones de Pesos | 4,549 | 4,468 | 5,377 | 2 | (15) |
| Millones de Dólares | 357 | 343 | 411 | 4 | (13) |
| Ventas en el Extranjero | | | | | |
| Millones de Pesos | 13,591 | 12,471 | 14,216 | 9 | (4) |
| Millones de Dólares | 1,065 | 958 | 1,085 | 11 | (2) |
| En el Extranjero / Total (%) | 75 | 74 | 73 | | |

TABLA 10 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO DE OPERACIÓN

| | 1T13 | 4T12 | 1T12 | (%) 1T'13 vs. | |
|------------------------------|-------|-------|-------|----------------|------|
| | | | | 4T12 | 1T12 |
| Utilidad de Operación | | | | | |
| Millones de Pesos | 1,099 | 982 | 1,404 | 12 | (22) |
| Millones de Dólares | 86 | 75 | 107 | 14 | (20) |
| Flujo de Operación | | | | | |
| Millones de Pesos | 1,513 | 1,411 | 1,813 | 7 | (17) |
| Millones de Dólares | 119 | 108 | 139 | 9 | (15) |

Plásticos y Químicos

TABLA 11 | VENTAS

| | 1T13 | 4T12 | 1T12 | (%) 1T'13 vs. | |
|--------------------------------|-------|-------|-------|----------------|------|
| | | | | 4T12 | 1T12 |
| Ventas Totales | | | | | |
| Millones de Pesos | 5,144 | 4,850 | 5,236 | 6 | (2) |
| Millones de Dólares | 403 | 373 | 400 | 8 | 1 |
| Ventas Nacionales | | | | | |
| Millones de Pesos | 3,632 | 3,443 | 3,438 | 5 | 6 |
| Millones de Dólares | 284 | 265 | 263 | 8 | 8 |
| Ventas en el Extranjero | | | | | |
| Millones de Pesos | 1,512 | 1,407 | 1,798 | 7 | (16) |
| Millones de Dólares | 119 | 108 | 137 | 10 | (14) |
| En el Extranjero / Total (%) | 29 | 29 | 34 | | |

TABLA 12 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO DE OPERACIÓN

| | 1T13 | 4T12 | 1T12 | (%) 1T'13 vs. | |
|------------------------------|------|------|------|----------------|------|
| | | | | 4T12 | 1T12 |
| Utilidad de Operación | | | | | |
| Millones de Pesos | 402 | 321 | 633 | 25 | (36) |
| Millones de Dólares | 32 | 25 | 49 | 28 | (35) |
| Flujo de Operación | | | | | |
| Millones de Pesos | 500 | 427 | 737 | 17 | (32) |
| Millones de Dólares | 39 | 33 | 56 | 20 | (30) |

Apéndice B – Estados Financieros

ALPEK, S.A.B DE C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

Información en Millones de Pesos

| | mzo-13 | dic-12 | mzo-12 | (% Mzo 13 vs Dic-12 Mzo-12) | |
|---|---------------|---------------|---------------|--------------------------------|-------------|
| ACTIVO | | | | | |
| ACTIVO CIRCULANTE: | | | | | |
| Efectivo y equivalentes de efectivo | 4,833 | 6,655 | 2,940 | (27) | 64 |
| Clientes | 11,329 | 10,465 | 11,379 | 8 | (0) |
| Otras cuentas y documentos por cobrar | 1,623 | 1,611 | 908 | 1 | 79 |
| Inventarios | 11,567 | 11,582 | 11,708 | (0) | (1) |
| Otros activos circulantes | 1,652 | 1,647 | 1,904 | 0 | (13) |
| Total activo circulante | 31,004 | 31,960 | 28,839 | (3) | 8 |
| INVERSION EN ACCIONES | 80 | 94 | 98 | (15) | (18) |
| PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO, NETO | 25,449 | 26,695 | 26,485 | (5) | (4) |
| OTROS ACTIVOS INTANGIBLES | 2,319 | 2,023 | 2,122 | 15 | 9 |
| OTROS ACTIVOS NO CIRCULANTES | 804 | 924 | 1,078 | (13) | (25) |
| Total activo | 59,656 | 61,696 | 58,622 | (3) | 2 |
| PASIVO Y CAPITAL CONTABLE | | | | | |
| PASIVOS CIRCULANTES: | | | | | |
| Vencimiento en un año de la deuda a largo plazo | 180 | 140 | 802 | 29 | (78) |
| Préstamos bancarios y documentos por pagar | 432 | 360 | 1,637 | 20 | (74) |
| Proveedores | 9,679 | 9,232 | 10,456 | 5 | (7) |
| Otras cuentas por pagar y gastos acumulados | 2,646 | 2,316 | 5,909 | 14 | (55) |
| Total pasivo circulante | 12,937 | 12,048 | 18,804 | 7 | (31) |
| PASIVOS NO CIRCULANTES | | | | | |
| Deuda a largo plazo | 13,215 | 13,940 | 15,689 | (5) | (16) |
| Impuestos diferidos | 4,497 | 4,718 | 4,682 | (5) | (4) |
| Otros pasivos | 173 | 209 | 608 | (17) | (72) |
| Beneficios a empleados | 1,107 | 1,130 | 1,099 | (2) | 1 |
| Total pasivo | 31,929 | 32,045 | 40,882 | (0) | (22) |
| CAPITAL CONTABLE: | | | | | |
| Participación controladora: | | | | | |
| Capital social | 6,052 | 6,052 | 4,968 | 0 | 22 |
| Prima en acciones | 9,071 | 9,071 | - | 0 | 100 |
| Capital contribuido | 15,123 | 15,123 | 4,968 | 0 | 204 |
| Capital ganado | 9,443 | 11,057 | 9,557 | (15) | (1) |
| Total participación controladora | 24,566 | 26,180 | 14,525 | (6) | 69 |
| Participación no controladora | 3,161 | 3,471 | 3,215 | (9) | (2) |
| Total capital contable | 27,727 | 29,651 | 17,740 | (6) | 56 |
| Total pasivo y capital contable | 59,656 | 61,696 | 58,622 | (3) | 2 |

ALPEK, S.A.B DE C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE RESULTADOS

Información en Millones de Pesos

| | I Trim 13 | IV Trim12 | I Trim 12 | <i>(%) I Trim 13 vs.</i> | |
|--|-----------|-----------|-----------|--------------------------|------------------|
| | | | | <i>IV Trim 12</i> | <i>I Trim 12</i> |
| Ventas netas | 23,284 | 21,789 | 24,829 | 7 | (6) |
| Nacionales | 8,181 | 7,911 | 8,815 | 3 | (7) |
| Exportación | 15,103 | 13,878 | 16,014 | 9 | (6) |
| Costo de ventas | (21,332) | (19,894) | (22,236) | (7) | 4 |
| Utilidad bruta | 1,952 | 1,895 | 2,593 | 3 | (25) |
| Gastos de operación y otros | (429) | (593) | (556) | 28 | 23 |
| Utilidad de operación | 1,523 | 1,302 | 2,037 | 17 | (25) |
| Resultado integral de financiamiento, neto | (117) | (435) | 36 | 73 | (425) |
| Participación en resultados de asociadas | (11) | (11) | (8) | 0 | (38) |
| Utilidad antes de impuestos | 1,395 | 856 | 2,065 | 63 | (32) |
| Impuestos a la utilidad | (415) | (338) | (813) | (23) | 49 |
| Utilidad neta consolidada | 980 | 518 | 1,252 | 89 | (22) |
| Utilidad atribuible a Participación no controladora | 204 | 123 | 240 | 66 | (15) |
| Utilidad atribuible a Participación controladora | 776 | 395 | 1,012 | 96 | (23) |