

ALFA reporta aumentos de 9% en Ingresos y de 15% en Flujo de Operación en el 1T12 vs. el 1T11

Monterrey, N.L., México, a 13 de abril de 2012.- ALFA, S.A.B. de C.V. (ALFA), una de las compañías industriales líderes en México, anunció hoy sus resultados no auditados del primer trimestre de 2012 (1T12). Los ingresos y el Flujo de Operación (Utilidad de operación más depreciaciones y amortizaciones – “Flujo”), mostraron crecimientos contra el mismo período del año anterior, reflejando condiciones favorables de la industria y mejoras

operativas en todos sus grupos de negocios.

“Estamos reportando otro buen trimestre. En el 1T12, las tendencias de la industria favorecieron a nuestras compañías, en particular en el negocio de autopartes de aluminio de alta tecnología, el cual tuvo un desempeño superior al esperado. Como ha ocurrido en los tres últimos años, nuestra empresa petroquímica reportó sólidos resultados. Los negocios de alimentos y telecomunicaciones mejoraron sus utilidades y el negocio de hidrocarburos avanzó en el desarrollo de su plan de negocios,” señaló Álvaro Fernández, Director General de ALFA.

Durante el 1T12, ALFA invirtió U.S. \$130 millones para modernizar y

ampliar capacidad, en especial en el negocio de autopartes. Además, la empresa pagó dividendos en efectivo por U.S. \$104 millones e invirtió en capital neto en trabajo. No obstante, la deuda neta aumentó sólo U.S. \$7 millones. Al final del 1T12, la razón de Deuda Neta de Caja a Flujo fue de 2.2 veces, mientras que la Cobertura de Intereses fue de 5.3 veces.

ALFA reportó una Utilidad Neta Mayoritaria de U.S. \$243 millones en el 1T12, comparada con una ganancia de U.S. \$194 millones en el 1T11 y de U.S. \$73 millones en el 4T11. La mejora en la Utilidad Neta refleja tanto la fortaleza operativa de cada negocio de ALFA, como ganancias cambiantes que redujeron su costo integral de financiamiento.

Información Financiera Seleccionada (Millones de Dólares)					
	1T12	4T11	1T11	%Var. vs 4T11	% Var. vs 1T11
Ingresos Consolidados	3,792	3,529	3,483	7	9
Alpek	1,896	1,724	1,678	10	13
Nemak	920	870	892	6	3
Sigma	840	800	789	5	7
Alestra	89	87	96	3	(7)
Newpek	20	18	6	10	256
Flujo de Oper. Consolidado	462	351	402	32	15
Alpek	195	160	178	22	10
Nemak	120	75	102	61	18
Sigma	107	99	95	8	12
Alestra	41	28	31	50	32
Newpek	14	10	4	44	264
Utilidad Neta Mayoritaria	243	73	194	233	25
Inversiones y Adquisiciones	132	197	725	33	82
Deuda Neta	3,648	3,641	3,438	0	6
Deuda Neta a Flujo de Oper.*	2.18	2.26	2.14		
Cobertura de intereses*	5.3	5.2	6.6		

* Veces, últimos 12 meses para 1T12 & 4T11. Anualizado para 1T11.

CONTENIDO

Información Consolidada....	2
Alpek.....	5
Nemak.....	7
Sigma.....	9
Alestra.....	11
Newpek.....	13
Tablas e Información Financiera.....	14

Este documento contiene información sobre acontecimientos futuros basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Ellas tienen que ver con juicios con respecto a, las condiciones futuras de la economía, la competencia y los mercados financieros, así como con decisiones de negocios, todas las cuales son difíciles o imposibles de predecir. Por lo tanto, los resultados reales podrían diferir de los que se muestran en este documento. Información financiera no auditada basada en las IFRS en efecto en México desde Enero de 2012. Para comparación, las cifras de 2011 fueron ajustadas de acuerdo con las IFRS. En este reporte, las cifras están expresadas en pesos nominales (\$), o en dólares nominales (U.S. \$), según se indique. Donde fue aplicable, las cifras en pesos fueron convertidas a dólares utilizando el tipo de cambio promedio del mes en que se llevaron a cabo las transacciones. Los indicadores financieros se calculan en dólares. Pueden existir pequeñas diferencias en los porcentajes de variación de un periodo a otro, debido al redondeo de cifras a millones de pesos o millones de dólares.

INFORMACIÓN CONSOLIDADA

Operaciones

A continuación se proporcionan comentarios sobre el desempeño de cada una de las compañías de ALFA en el 1T12:

Alpek reportó ingresos por U.S. \$1,896 millones y un Flujo de U.S. \$195 millones en el 1T12, un aumento de 13% y de 10%, respectivamente contra el 1T11. Estos incrementos son producto de la fortaleza de la demanda en sus mercados, particularmente en América del Norte. Además, las plantas de Columbia y Pearl River, adquiridas en 2011, se han integrado al sistema y están contribuyendo favorablemente a los resultados. En forma secuencial, los ingresos crecieron 10% y el Flujo 22%, reflejando una mejoría en la demanda después de la baja estacional del cuarto trimestre.

Durante el 1T12, Alpek invirtió U.S. \$12 millones en activo fijo. La Deuda Neta se incrementó en U.S. \$21 millones, cerrando el trimestre con un saldo de U.S. \$1,209 millones. La situación financiera de Alpek se mantuvo fuerte, con una Deuda Neta de Caja a Flujo últimos 12 meses (UDM) de 1.5 veces y una Cobertura de Intereses de 8.1 veces.

La industria automotriz de Norteamérica reportó en el 1T12 un mejor desempeño de lo esperado, con la tasa anual de ventas de autos ligeros ajustada por estacionalidad (SAAR, por sus siglas en inglés) de 14.6 millones. Los factores que impulsaron este desempeño fueron la demanda reprimida y una mayor confianza del consumidor. **Nemak** se benefició de esta tendencia y vendió la cifra de 10.2 millones de cabezas equivalentes en el 1T12. Los ingresos sumaron U.S. \$920 millones y el Flujo fue de U.S. \$120 millones, 3% y 18% más que el 1T11, respectivamente. El aumento en el Flujo provino de mayores volúmenes de ventas, que permitieron una distribución más eficiente de los costos fijos, además de menores gastos de lanzamiento de nuevos programas. En forma secuencial, los ingresos crecieron 6% y el Flujo 61%, reflejando mayores ventas y menores costos.

En el trimestre, las inversiones en activo fijo sumaron U.S. \$71 millones, recursos que se destinaron a continuar la modernización y ampliación de la capacidad en todas las regiones en donde se opera. Se tomó la decisión de construir otra planta en China, cuya primera etapa entrará en operación a finales de 2013. La deuda neta al cierre del trimestre fue de U.S. \$1,197 millones, U.S. \$17 millones más que en el 4T11. La razón de Deuda Neta de Caja a Flujo UDM fue de 3.2 veces y la Cobertura de Intereses de 3.2 veces.

Los ingresos de **Sigma** en el 1T12 sumaron U.S. \$840 millones, 7% más año vs. año, lo anterior, debido principalmente al crecimiento orgánico de sus mercados y a mejoras operativas. En forma secuencial, los ingresos crecieron 5%, debido a mayores precios. El Flujo del trimestre fue de U.S. \$107 millones, 12% superior año vs. año, debido a los mayores volúmenes de ventas, un mejor precio promedio de venta y ahorros en costos y gastos. El Flujo aumentó 8% en forma secuencial, por las mismas razones.

Durante el trimestre, Sigma realizó inversiones en activo fijo por U.S. \$18 millones, principalmente para la modernización de su flota de distribución y reposición de activos fijos. Al final del trimestre, la deuda neta ascendió a U.S. \$1,023 millones, un incremento de U.S. \$52 millones sobre 4T11. La razón de Deuda Neta de Caja a Flujo UDM fue 2.5 veces, mientras que la de Cobertura de Intereses fue 5.3 veces.

Alestra continuó reportando resultados favorables gracias a su oferta de servicios que combinan las tecnologías de información con las telecomunicaciones. La compañía obtuvo en el trimestre ingresos por U.S. \$89 millones, 7% menos que el 1T11. Esta disminución se debió principalmente a la depreciación del peso frente al dólar de los EE.UU. observada desde agosto de 2011 que afectó a empresas que basan sus ingresos en pesos, como Alestra, al reducir el valor en dólares estadounidenses de los ingresos generados en pesos mexicanos.

El Flujo en el 1T12 fue de U.S. \$41 millones, 32% y 50% superior al del 1T11 y el 4T11, respectivamente. La cifra antes mencionada incluye un crédito no recurrente en el Estado de Resultados por U.S. \$12 millones, correspondiente a la

cancelación de las provisiones que Alestra había estado realizando en el pasado, relacionadas con las tarifas de interconexión fijo-móvil de Telcel, que la empresa estaba objetando legalmente. Durante el 1T12, se llegó a un acuerdo con Telcel entrando en vigor una menor tasa y con efectos retroactivos. Por lo tanto, Alestra canceló la provisión en exceso que había reservado.

Las inversiones en activo fijo sumaron de U.S. \$11 millones. Los recursos se destinaron a proporcionar un mayor acceso directo a los clientes y a ampliar la red y la infraestructura conexas. Al cierre del trimestre, la deuda neta ascendió U.S. \$147 millones, U.S. \$14 millones menos que en el 4T11. Las razones financieras al final del trimestre mejoraron: Deuda Neta de Caja a Flujo a UDM fue de 1.1, y Cobertura de Intereses de 5.0 veces.

Newpek, la empresa de gas natural y condensados, continuó en el 1T12 perforando y conectando más pozos a producción. Al cierre del trimestre, 177 pozos estaban en operación, en comparación con los 64 de hace un año y los 151 de finales de 2011. Los ingresos del trimestre alcanzaron U.S. \$20 millones y el Flujo U.S. \$14 millones. Esto representa un aumento de 256% y 264% contra el 1T11, respectivamente. En forma secuencial, los ingresos aumentaron 10% y el Flujo 44%.

Resultados Financieros Consolidados

Los ingresos consolidados en el 1T12 sumaron U.S. \$3,792 millones, 9% más que en el 1T11. Este desempeño fue impulsado por crecimiento de 8.4% en los volúmenes de ventas, además de aumentos de precios en Sigma, a fin de recuperar márgenes luego de los altos costos de materias primas y la variación en el tipo de cambio peso-dólar que tuvo lugar a finales del 2011. Los ingresos crecieron tanto orgánicamente, como por la contribución de las adquisiciones de Alpek. En forma secuencial, los ingresos consolidados aumentaron 7%, debido principalmente a los mayores volúmenes de venta ante la mejoría en las condiciones económicas. La recuperación de la demanda en Alpek luego de la baja estacional del cuarto trimestre también contribuyó.

Las ventas al extranjero representaron el 62% del total en el 1T12, por encima del 59% reportado en el 1T11 y del 61% en el 4T11. Este aumento es resultado principalmente de las adquisiciones de plantas petroquímicas realizadas por Alpek en los EE.UU. en 2011.

La utilidad de operación sumó U.S. \$320 millones, 19% más que en el 1T11, reflejando principalmente la adquisición de los activos de Columbia, en febrero de 2011, y de Pearl River en septiembre de 2011, así como el sólido desempeño de todos los grupos de negocios. En forma secuencial, la utilidad de operación creció 63% como reflejo de los mayores ingresos, además del crédito no recurrente de Alestra por las menores tarifas de interconexión ya explicadas. En correspondencia con el aumento de la utilidad de operación, el Flujo sumó U.S. \$462 millones, cifra 15% superior a la del 1T11 y 32% más en forma secuencial.

ALFA reportó en el 1T12 un Resultado Integral de Financiamiento (RIF) positivo de U.S. \$53 millones, en comparación con un Resultado Integral de Financiamiento positivo de U.S. \$17 millones en el 1T11. Mientras que ALFA registró más gastos financieros durante 1T12, también reportó mayores ganancias cambiarias debido a que el peso se apreció frente al dólar durante el periodo. En forma secuencial, el RIF en el 1T12 se compara positivamente con un Resultado Integral de Financiamiento negativo de U.S. \$74 millones en el 4T11. De nuevo, las ganancias cambiarias explican la variación.

ALFA reportó una utilidad neta mayoritaria de U.S. \$243 millones en el 1T12. Esta cifra se compara positivamente con la cifra de U.S. \$194 millones reportada en el 1T11 y U.S. \$73 millones en 4T11. La fortaleza de las operaciones de ALFA se reflejó en mejores resultados. Además, el RIF también contribuyó a la utilidad neta mayoritaria del 1T12.

Inversiones en Activo Fijo y Deuda Neta

Las inversiones en activo fijo sumaron U.S. \$132 millones en el 1T12. Los recursos se utilizaron principalmente para la eliminación de algunos cuellos de botella en líneas de producción, modernizar y ampliar la capacidad de producción, mejorar la flota de distribución de Sigma y proporcionar un mayor acceso directo a los clientes de Alestra. ALFA llevó a cabo su Asamblea General de Accionistas el 29 de febrero de 2012, en donde se aprobó la cancelación de 20 millones de acciones que se encontraban en la tesorería de la sociedad. Como consecuencia, el capital social ahora está representado por 520 millones de acciones. Los accionistas también aprobaron el pago de un dividendo en efectivo por U.S. \$0.20 por acción, sumando aproximadamente U.S. \$104 millones. El pago se hizo en marzo de 2012.

A pesar de los desembolsos ya mencionados, la deuda neta del trimestre se incrementó solamente U.S. \$7 millones para un saldo al cierre de U.S. \$3,648 millones. La situación financiera de ALFA se mantuvo sólida. La Deuda Neta de Caja a Flujo UDM mejoró a 2.2, mientras que la Cobertura de Intereses fue 5.3 veces.

(Ver Tablas 1 a 7 en el apéndice para información más detallada sobre los resultados consolidados de ALFA)

ALPEK

PETROQUÍMICOS (50% de los Ingresos y 42% del Flujo de ALFA en el 1T12)

Comentarios sobre la Industria

Durante el trimestre, la demanda de productos de poliéster en América del Norte repuntó luego de la caída estacional del 4T11, debido principalmente a la fuerte relación entre los productos de poliéster, particularmente empaques, y la industria de alimentos y bebidas. El aumento también se dio en los precios de materias primas, aunque éstos se estabilizaron al final del trimestre. Los márgenes de caprolactama se redujeron, luego de los extraordinarios aumentos a principios de 2011.

Operaciones por Segmento de Negocios

Al igual que en trimestres anteriores, el desempeño de Alpek se alineó con las fuertes tendencias de la industria. La compañía reportó un crecimiento en los volúmenes de ventas, ingresos y Flujo contra el 1T11, debido tanto al crecimiento orgánico, como por el efecto positivo de las recientes adquisiciones. Secuencialmente, las ventas repuntaron luego de la desaceleración estacional en el 4T11.

- a) Poliéster y productos de Poliéster (PTA, PET, fibra corta poliéster y filamento poliéster – 79% de los ingresos totales de Alpek en el 1T12)

El volumen de ventas aumentó 11% contra el 1T11, impulsado por la fortaleza de la demanda ya explicada. Las plantas adquiridas en 2011 también contribuyeron al mayor volumen (Columbia se consolidó en febrero de 2011 y Pearl River en septiembre de 2011). En forma secuencial, las operaciones se recuperaron y el volumen creció 12%, luego de la desaceleración por factores estacionales en el 4T11. En América del Sur, las ventas de PET repuntaron debido a la temporada de verano.

Los precios de los productos de la cadena del poliéster aumentaron 5% año contra año, debido a un aumento en los costos de materias primas. Sin embargo, en forma secuencial los precios disminuyeron 1%.

El Flujo aumentó 8% contra el 1T11, reflejando los fuertes volúmenes y sanos márgenes de la industria, además de eficiencias en costos y la exitosa integración de los activos adquiridos. En forma secuencial, el Flujo aumentó 32% como resultado de la recuperación de las ventas ya explicada, y ahorros en costos y gastos.

- b) Plásticos y Especialidades Químicas (Poliestireno Expandible (EPS), Polipropileno (PP), Caprolactama (CPL), otros productos – 21% de los ingresos totales de Alpek en el 1T12)

El volumen de ventas aumentó 5% contra el 1T11. La principal razón fue un aumento en las ventas de PP, gracias a una mejoría en el abasto de propileno. También contribuyó un aumento de 13% en el volumen de ventas de CPL, principalmente a China. En base secuencial, los volúmenes crecieron 11%, reflejando mayores ventas de exportación de CPL a China, después de la reducción observada en el 4T11. Las ventas de PP y EPS continuaron sólidas.

Los precios promedio de venta de este segmento de negocios disminuyeron 3% contra el 1T11. Se registraron reducciones de precio tanto en CPL, como en PP, mientras que los de EPS aumentaron. En forma secuencial los precios promedio disminuyeron 2% debido a los menores precios de CPL.

El Flujo aumentó 13% contra el 1T11, y 4% en comparación con 4T11, impulsado principalmente por mejores volúmenes de venta.

Resultados Financieros

Los ingresos en 1T12 ascendieron a U.S. \$1,896 millones, 13% más que en el 1T11 reflejando mayores volúmenes de venta, sobre todo en la cadena de poliéster. En forma secuencial, los ingresos crecieron 10% por las mismas razones.

La utilidad de operación se elevó a U.S. \$156 millones, 7% más año contra año. El desempeño de Alpek fue impulsado por mayores ingresos, sinergias producto de la exitosa integración de los activos adquiridos y menores precios del gas natural. El alto porcentaje de utilización de capacidad de este segmento debido a la fuerte dinámica de la industria, explica los márgenes saludables. En forma secuencial, la utilidad de operación aumentó 35% como resultado de los mayores ingresos.

El Flujo en el trimestre aumentó 10% contra el 1T11, sumando U.S. \$195 millones y fue 22% superior en forma secuencial.

Inversiones en Activo Fijo y Deuda Neta

Durante el 1T12, Alpek invirtió U.S. \$12 millones en activo fijo. Los recursos fueron utilizados para ampliar la capacidad de producción, eliminación de cuellos de botella, modernización de algunos activos y el inicio de un proyecto de cogeneración en el sitio de PTA y PET en Cosoleacaque, Veracruz, México. Este proyecto se desarrollará en los siguientes dos años con una inversión aproximada de U.S. \$130 millones. Producirá aproximadamente 95 mega watts de electricidad, así como el vapor necesario para cubrir las necesidades de este sitio. También abastecerá de electricidad a otras compañías de ALFA fuera de Cosoleacaque.

La deuda neta al final del trimestre fue de U.S. \$1,209 millones, con un ligero incremento en comparación con el 4T11. Las razones financieras son: Deuda Neta de Caja a Flujo UDM 1.5 veces y la Cobertura de Intereses de 8.1 veces.

(Ver Tablas 8 a 11 en el apéndice para información más detallada sobre los resultados de Alpek)

NEMAK

AUTOPARTES DE ALUMINIO DE ALTA TECNOLOGÍA (24% de los Ingresos y 26% del Flujo de ALFA en el 1T12)

Comentarios sobre la Industria

En el 1T12, la industria automotriz tuvo un desempeño mejor al esperado. En Norteamérica, la tasa anual de ventas de autos ligeros ajustada por estacionalidad (SAAR, por sus siglas en inglés) fue de 14.6 millones de unidades, 12% más que en el 1T11 y la más alta de los últimos cuatro años. En base secuencial, fue 7% superior a los 13.5 millones del 4T11. La demanda reprimida y la mayor confianza del consumidor explican básicamente las ventas de 1T12. Los clientes de Nemark en los EE.UU. siguieron registrando sólidos resultados, con Ford, GM y Chrysler reportando aumentos en sus ventas de 5%, 12% y 34%, respectivamente contra el 1T11.

En Europa, la situación económica siguió afectando a la demanda en casi todos los países, con excepción de Alemania. Como se explicó en informes anteriores, los fabricantes de autos alemanes, que son los principales clientes de Nemark, han mantenido un ritmo estable de producción gracias a las exportaciones. Como un todo, la SAAR en el mercado europeo en el 1T12 fue de 17.2 millones de unidades, un 11% inferior que en el 4T11.

Operaciones

Nemark vendió 10.2 millones de cabezas equivalentes en 1T12, 10% más que en el 1T11 y 12% superior en forma secuencial. Los clientes de Nemark han elevado la demanda de autopartes gracias a los positivos fundamentos de la industria.

Por región, las ventas en Norteamérica representaron el 55% del total del trimestre, mientras que las de Europa sumaron el 36%. En particular, el desempeño de Nemark en Europa ha sido apoyado por su relativamente mayor exposición a los países del Norte, que han sido menos afectados por los problemas económicos.

Durante el trimestre, se decidió expandir las operaciones en China, mediante la construcción de una nueva planta en el parque industrial de Yufu, en la ciudad de Chongqing, ubicada en la región central de China. La planta se construirá en dos etapas y tendrá una capacidad de producción de 2.8 millones de blocks al año. Se espera que inicie operaciones en el cuarto trimestre del 2013.

El 12 de abril de 2012, Nemark anunció haber entrado en un acuerdo para adquirir a J.L. French, una compañía productora de componentes de transmisión y otros productos fundidos a alta presión, con operaciones en los EE.UU., España y China. Con esta transacción, Nemark busca expandir su oferta de productos en una nueva y sofisticada línea de negocios que tiene un gran potencial de crecimiento. J.L. French reportó ventas por U.S. \$500 millones y Flujo por U.S. \$52 millones en 2011. El importe de esta operación no fue revelado por acuerdo entre las partes.

Resultados Financieros

Los ingresos en el 1T12 sumaron U.S. \$920 millones, 3% más que en el 1T11 y 6% más en forma secuencial. El aumento de los ingresos fue el resultado de los mayores volúmenes de ventas ya explicados.

La utilidad de operación del trimestre fue de U.S. \$67 millones, 35% más que en el 1T11, y 176% superior en forma secuencial. Dos factores principales explican esta mejora: mayores volúmenes de ventas, y menores gastos en el lanzamiento de nuevos productos.

El Flujo del trimestre fue de U.S. \$120 millones, 18% más que en el 1T11 y 61% superior en forma secuencial. Esto, por las variaciones en utilidad de operación antes mencionadas. El Flujo por unidad fue de U.S. \$11.80 en el 1T12, frente a los U.S. \$11.00 en el 1T11 y los U.S. \$8.20 en el 4T11.

Inversiones en Activo Fijo y Deuda Neta

Durante 1T12, Nematik realizó inversiones en activo fijo por U.S. \$71 millones. Los recursos fueron utilizados para modernizar y ampliar las instalaciones de producción a fin de soportar el crecimiento y el lanzamiento de nuevos programas. La deuda neta ascendió a U.S. \$1,197 millones. La Deuda Neta a Caja de Flujo UDM fue de 3.2 veces y la Cobertura de Intereses de 3.2 veces.

(Ver Tablas 12 a 14 en el apéndice para información más detallada sobre los resultados de Nematik)

SIGMA

ALIMENTOS REFRIGERADOS (22% de los Ingresos y 23% del Flujo de ALFA en el 1T12)

Comentarios Sobre la Industria

Durante el 1T12, la industria mexicana de alimentos mostró un buen desempeño en términos de consumo. Los datos de ventas de la Asociación Nacional de Tiendas de Autoservicio y Departamentales (ANTAD) en México, que pueden utilizarse para estimar el consumo de alimentos, sugieren que el mercado de alimentos creció 5% contra el 1T11, lo que confirma la tendencia a la mejoría mostrada desde fines de 2011. Los precios de materias primas, como carne y leche, se mantuvieron altos en el trimestre. Sin embargo, la presión sobre las empresas mexicanas que importan materias primas de los EE.UU. se redujo debido a que el peso se recuperó 8% en relación con el dólar.

Operaciones

El volumen de ventas sumó 274,163 toneladas en el 1T12, 5% más que en el 1T11, y similar en forma secuencial. El aumento contra el 1T11 fue impulsado por una mayor demanda general en México en todas las líneas de productos. Sigma continuó con el lanzamiento de nuevos productos al mercado para apoyar las ventas. En el trimestre, se introdujeron nuevas líneas de yogurt. Además se relanzaron otras líneas de snacks con nueva imagen y publicidad. La integración de Bar-S ha culminado y los ahorros en costos y gastos en áreas como operaciones, cadena de suministro y administración, están ya contribuyendo a los resultados globales. En América Central, las operaciones continuaron generando los resultados esperados.

Los precios de venta de Sigma en pesos en el 1T12 fueron 9% superiores a los del 1T11. Este aumento fue una respuesta a los mayores costos de materias primas y un mayor tipo de cambio entre el peso mexicano y el dólar de los EE.UU. En forma secuencial, los precios en dólares aumentaron 5%. Como se explicó en informes anteriores, Sigma ha ido ajustando gradualmente los precios de sus distintas líneas de productos para mantener la rentabilidad. Este esfuerzo inició en 4T11 y terminó en 1T12.

Resultados Financieros

Los ingresos en el 1T12 ascendieron a U.S. \$840 millones, 7% más que en el 1T11 y 5% mayores en forma secuencial. El incremento año vs. año refleja aumentos en volúmenes y precios de venta. El aumento secuencial es producto de mayores precios. Las ventas en el extranjero en el 1T12 representaron el 34% del total, comparado con 33% en el 1T11 y 32% en el 4T11.

La utilidad de operación del trimestre sumó U.S. \$79 millones, 18% más que en el 1T11 y 11% más en forma secuencial. Alrededor de un tercio del aumento contra el 1T11 provino de los mayores ingresos. El resto, de ahorros de costos y gastos derivados, entre otras cosas, de una mayor eficiencia en una de las plantas de quesos y de mejoras en la planta en Oklahoma, luego de la integración de las operaciones de Bar-S en ese estado.

El Flujo de Sigma en el 1T12 fue de U.S. \$107 millones, 12% más que en el 1T11 y 8% superior en forma secuencial. El margen del Flujo del trimestre fue de 12.7% nivel que la empresa cree sostenible en el largo plazo.

Inversiones en Activo Fijo y Deuda Neta

En el 1T12, Sigma invirtió U.S. \$18 millones en activo fijo. Los recursos fueron aplicados en la continua modernización de la flota de distribución, en mejoras a algunos centros de distribución y a equipamiento en algunas plantas. La deuda neta al cierre del 1T12 fue de U.S. \$1,023 millones, un aumento de U.S. \$52 millones vs. 4T11. La razón de Deuda Neta de Caja a Flujo UDM fue 2.5 veces y la de Cobertura de Intereses fue 5.3 veces.

(Ver Tablas 15 a 18 en el apéndice para información más detallada sobre los resultados de Sigma)

ALESTRA

TELECOMUNICACIONES (2% de los Ingresos y 9% del Flujo de ALFA en el 1T12)

Comentarios sobre la Industria

Como se anticipaba, las disputas legales con respecto a las tarifas de interconexión avanzaron durante el 1T12. Así, Alestra y Telcel llegaron a un acuerdo sobre las tarifas de interconexión de telefonía fija a móvil. Como resultado, Alestra registró una ganancia no recurrente de U.S. \$12 millones. La compañía considera que este evento podría facilitar acuerdos de interconexión y de tarifas de reventa con otros operadores.

Operaciones

Alestra siguió mejorando su oferta al añadir servicios de telecomunicación y tecnologías de información para clientes empresariales en México. El portafolio actual de servicios incluye el almacenamiento de datos, seguridad informática, aplicaciones en la nube y redes privadas virtuales, así como soluciones verticales para industrias especializadas. Del mismo modo, Alestra ofrece servicios de consultoría en el diseño y administración de proyectos complejos de telecomunicaciones.

En el 1T12, el volumen de servicios de valor agregado sumó 958,000 EOs (equivalente a circuitos de acceso para clientes proporcionando servicios), 21% más contra el 1T11 y 4% superior en forma secuencial. Esto es resultado de los esfuerzos de la empresa para generar mayor negocio en el segmento de servicios de valor agregado, que es el más lucrativo del mercado. Los servicios de larga distancia tradicionales representaron sólo 20% de los ingresos totales en el trimestre.

Resultados Financieros

Los ingresos del trimestre sumaron U.S. \$89 millones, una disminución de 7% contra el 1T11 pero 3% más en forma secuencial. El descenso contra el 1T11 es resultado de la depreciación de 8% del peso contra el dólar en el periodo, lo que afectó negativamente a empresas como Alestra, cuyos ingresos están basados en pesos. Vale la pena aclarar que Alestra ha sido exitosa en el desarrollo de nuevas alternativas de ingresos para compensar casi por completo la ausencia de la venta de servicios AGN. Los servicios de valor agregado representaron el 80% del total de ingresos en el 1T12, en línea con los trimestres anteriores.

La utilidad de operación en el 1T12 fue de U.S \$25 millones, 80% más que en el 1T11, y por encima de la utilidad de operación de cero reportada en el 4T11. La cifra del 1T12 incluye los U.S. \$12 millones por la cancelación de las tarifas de interconexión móvil a Telcel en exceso, que la compañía había venido reservando en espera de la solución de las disputas legales antes mencionadas. Sin considerar esta utilidad no recurrente, la utilidad de operación de Alestra en el 1T12 hubiera sido casi la misma que la del 1T11, a pesar de la depreciación del peso.

Es importante señalar que la empresa sigue buscando aumentar su eficiencia y reducir costos. Como resultado de ello, los costos disminuyeron 12% contra el 1T11. Este porcentaje considera la reducción ya acordada en las tarifas de interconexión. Entre otras acciones, la compañía ha expandido su red metropolitana de fibra óptica para reducir el pago por renta de red de terceros.

El Flujo en el 1T12 sumó U.S. \$41 millones, 32% más que en el 1T11, y 50% superior en forma secuencial. El margen del Flujo fue de 46% en el 1T12, que se compara con el de 32% registrado tanto en el 1T11 y 4T11. Excluyendo la ganancia extraordinaria ya explicada el margen hubiese sido de 33% en el 1T12.

Inversiones en Activo Fijo y Deuda Neta

Las inversiones en activo fijo en el trimestre sumaron U.S. \$11 millones. Los recursos fueron utilizados para aumentar el acceso directo a clientes y ampliar la red y la infraestructura relacionada. La deuda neta fue U.S. \$147 millones, una disminución de U.S. \$14 millones contra el 4T11. Las razones financieras mejoraron: la Deuda Neta de Caja a Flujo UDM fue de 1.1 veces y la Cobertura de Intereses fue de de 5.0 veces.

(Ver Tablas 19 a 21 en el apéndice para información más detallada sobre los resultados de Alestra)

NEWPEK

GAS NATURAL E HIDROCARBUROS (1% de los Ingresos y 3% del Flujo de ALFA en el 1T12)

Durante el 1T12, Newpek conectó a ventas 26 nuevos pozos ricos en líquidos en la formación Eagle Ford Shale (EFS), con lo que los pozos en producción a finales del trimestre sumaron 137 en EFS y 40 en la formación Edwards. Esto representa un aumento significativo sobre los 64 y los 151 pozos en producción reportados a finales del 1T11 y 4T11, respectivamente.

Newpek continúa acelerando el desarrollo de nuevos pozos para aprovechar una zona rica en líquidos de gas natural en el sur de Texas. Además, el seguir desarrollando la infraestructura terrestre necesaria para conectar los pozos a las instalaciones de procesamiento, ha sido un elemento clave en el éxito de la empresa. En la actualidad, existen en operación en EFS 12 equipos de perforación y 3 flotillas dedicadas a la fracturación.

Los volúmenes de ventas de Newpek se elevaron a un promedio de 4.3 miles de barriles de crudo equivalentes diarios (MBOEPD, por sus siglas en inglés) en el 1T12, 175% más que en el 1T11 y 11% mayor en forma secuencial. Del volumen total de ventas, el 46% fueron hidrocarburos líquidos, incluido el petróleo, que tienen un valor considerablemente mayor que el gas. Esto se compara con una participación de 28% de los hidrocarburos líquidos en el 1T11, lo que explica los sólidos resultados de Newpek y confirma el enfoque de la compañía en la perforación de pozos ricos en líquidos.

Los ingresos de Newpek en el 1T12 ascendieron a U.S. \$20 millones y el Flujo fue de U.S. \$14 millones. Esto representa un aumento de 256% y de 264%, año vs. año, respectivamente. En forma secuencial, los ingresos aumentaron 10% y el Flujo 24%.

(Ver Tablas 22 y 23 en el apéndice para información más detallada sobre los resultados de Newpek)

INFORMACIÓN FINANCIERA

- TABLAS CONSOLIDADAS Y POR GRUPO
- ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA
- ESTADO DE RESULTADOS CONSOLIDADO

PARA MAYOR INFORMACIÓN Y LA VERSIÓN EN INGLÉS DE ESTE REPORTE, VISITE LA PÁGINA WWW.ALFA.COM.MX



ENRIQUE FLORES
+52 (81) 8748.1207
eflores@alfa.com.mx

LUIS OCHOA
+52 (81) 8748.2521
lochoa@alfa.com.mx

RAÚL GONZÁLEZ
+52 (81) 8748.1177
rgonzale@alfa.com.mx

JUAN ANDRÉS MARTÍN
+52 (81) 8748.1676
jamartin@alfa.com.mx

BREAKSTONE GROUP
Susan Borinelli
+1 (646) 330.5907
sborinelli@breakstonegroup.com



ALFA



ALFA

TABLA 1 | CAMBIOS EN VOLUMEN Y PRECIOS (%)

	1T12 vs.		Acum.12 vs.
	4T11	1T11	Acum.11
Volumen Total	8.2	8.4	8.4
Volumen Nacional	4.4	4.2	4.2
Volumen Extranjero	11.1	11.5	11.5
Precios Promedio en Pesos	(5.2)	8.4	8.4
Precios Promedio en Dólares	(1.2)	0.4	0.4

TABLA 2 | VENTAS

	1T12	4T11	1T11	(%) 1T12 vs.		Acum.12	Acum.11	Var.%
				4T11	1T11			
Ventas Totales								
Millones de Pesos	49,612	48,141	42,203	3	18	49,612	42,203	18
Millones de Dólares	3,792	3,529	3,483	7	9	3,792	3,483	9
Ventas Nacionales								
Millones de Pesos	18,976	18,590	17,186	2	10	18,976	17,186	10
Millones de Dólares	1,452	1,363	1,418	6	2	1,452	1,418	2
Ventas en el Extranjero								
Millones de Pesos	30,636	29,551	25,017	4	22	30,636	25,017	22
Millones de Dólares	2,341	2,166	2,065	8	13	2,341	2,065	13
En el Extranjero/Total (%)	62	61	59			62	59	

TABLA 3 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO DE OPERACIÓN

	1T12	4T11	1T11	(%) 1T12 vs.		Acum.12	Acum.11	Var.%
				4T11	1T11			
Utilidad de Operación								
Millones de Pesos	4,174	2,652	3,241	57	29	4,174	3,241	29
Millones de Dólares	320	196	268	63	19	320	268	19
Flujo de Efectivo								
Millones de Pesos	6,031	4,769	4,866	26	24	6,031	4,866	24
Millones de Dólares	462	351	402	32	15	462	402	15

ALFA

TABLA 4 | RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO (RIF) (MILLONES DE DÓLARES)

	(% 1T12 vs.)					Acum.12	Acum.11	Var.%
	1T12	4T11	1T11	4T11	1T11			
Gastos Financieros	(73)	(88)	(69)	17	(6)	(73)	(69)	(6)
Productos Financieros	8	9	8	(11)	0	8	8	0
Gastos Financieros Netos	(65)	(79)	(61)	18	(7)	(65)	(61)	(7)
Ganancia (Pérdida) Cambiara	100	(16)	25	725	300	100	25	300
Equity Swaps	0	12	38	(100)	(100)	0	38	(100)
Swaps de Tasa de Interés	(1)	0	(1)		0	(1)	(1)	0
Cobertura de Gas y Commodities	19	9	16	111	19	19	16	19
RIF Capitalizado	0	0	0			0	0	
Resultado Integral de Financiamiento	53	(74)	17	172	212	53	17	212
Costo Promedio de Pasivos (%)	4.8	5.5	5.5			4.8	5.5	

TABLA 5 | UTILIDAD NETA MAYORITARIA (MILLONES DE DÓLARES)

	(% 1T12 vs.)					Acum.12	Acum.11	Var.%
	1T12	4T11	1T11	4T11	1T11			
Utilidad (Pérdida) Neta Consolidada	252	79	212	219	19	252	212	19
Interés Minoritario	9	6	18	50	(50)	9	18	(50)
Interés Mayoritario	243	73	194	233	25	243	194	25
Utilidad por Acción (Dólares)	0.47	0.14	0.36	236	31	0.47	0.36	31
Accs. en Circulación Prom. (Millones)	519	532	534			519	534	

TABLA 6 | MOVIMIENTOS DE FLUJO DE EFECTIVO (MILLONES DE DÓLARES)

	(% 1T12 vs.)					Acum.12	Acum.11	Var.%
	1T12	4T11	1T11	4T11	1T11			
Flujo de Operación	462	351	402	32	15	462	402	15
Capital Neto en Trabajo y Otros	(134)	24	(92)	(658)	(46)	(134)	(92)	(46)
Inversiones y Adquisiciones	(132)	(197)	(725)	33	82	(132)	(725)	82
Gastos Financieros Netos	(64)	(72)	(63)	11	(2)	(64)	(63)	(2)
Impuestos y Reparto de Utilidades	32	(36)	(43)	189	174	32	(43)	174
Dividendos	(125)	0	(5)		(2,400)	(125)	(5)	(2,400)
Otras Fuentes y Usos	(46)	(138)	(44)	67	(5)	(46)	(44)	(5)
Disminución (Aumento) en Deuda Neta	(7)	(68)	(570)	90	99	(7)	(570)	99

ALFA

TABLA 7 | BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (MILLONES DE DÓLARES)

	1T12	4T11	1T11	Acum.12	Acum.11
Activos Totales	11,301	10,795	11,381	11,301	11,381
Pasivo Total	7,622	7,320	7,453	7,622	7,453
Capital Contable	3,679	3,475	3,928	3,679	3,928
Capital Contable Mayoritario	3,328	3,125	3,444	3,328	3,444
Deuda Neta	3,648	3,641	3,438	3,648	3,438
Deuda Neta/Flujo*	2.18	2.26	2.14	2.18	2.14
Cobertura de Intereses*	5.3	5.2	6.6	5.3	6.6

* Veces, últimos 12 meses para 1T12 & 4T11. Anualizado para 1T11.

ALPEK

TABLA 8 | CAMBIOS EN VOLUMEN Y PRECIOS (%)

	1T12 vs.		Acum.12 vs.
	4T11	1T11	Acum.11
Volumen Total	12.0	10.0	10.0
Precios Promedio en Pesos	(5.5)	10.9	10.9
Precios Promedio en Dólares	(1.0)	3.0	3.0

TABLA 9 | VENTAS

	1T12	4T11	1T11	(%) 1T12 vs.		Acum.12	Acum.11	Var.%
				4T11	1T11			
Ventas Totales								
Millones de Pesos	24,829	23,538	20,319	5	22	24,829	20,319	22
Millones de Dólares	1,896	1,724	1,678	10	13	1,896	1,678	13
Ventas Nacionales								
Millones de Pesos	8,815	8,275	8,307	7	6	8,815	8,307	6
Millones de Dólares	674	607	686	11	(2)	674	686	(2)
Ventas en el Extranjero								
Millones de Pesos	16,014	15,263	12,012	5	33	16,014	12,012	33
Millones de Dólares	1,222	1,117	992	9	23	1,222	992	23
En el Extranjero/Total (%)	64	65	59			64	59	

TABLA 10 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO DE OPERACIÓN

	1T12	4T11	1T11	(%) 1T12 vs.		Acum.12	Acum.11	Var.%
				4T11	1T11			
Utilidad de Operación								
Millones de Pesos	2,037	1,573	1,765	29	15	2,037	1,765	15
Millones de Dólares	156	115	146	35	7	156	146	7
Flujo de Efectivo								
Millones de Pesos	2,550	2,175	2,158	17	18	2,550	2,158	18
Millones de Dólares	195	160	178	22	10	195	178	10

ALPEK

TABLA 11 | BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (MILLONES DE DÓLARES)

	1T12	4T11	1T11	Acum.12	Acum.11
Activos Totales	4,559	4,441	4,399	4,559	4,399
Pasivo Total	3,181	3,100	2,864	3,181	2,864
Capital Contable	1,378	1,341	1,535	1,378	1,535
Deuda Neta	1,209	1,188	1,072	1,209	1,072
Deuda Neta/Flujo*	1.54	1.54	1.51	1.54	1.51
Cobertura de Intereses*	8.1	8.6	10.2	8.1	10.2

* Veces, últimos 12 meses para 1T12 & 4T11. Anualizado para 1T11.

NEMAK

TABLA 12 | VENTAS

	1T12	4T11	(% 1T12 vs.)			Acum.12	Acum.11	Var.%
			1T11	4T11	1T11			
Ventas Totales								
Millones de Pesos	12,016	11,849	10,807	1	11	12,016	10,807	11
Millones de Dólares	920	870	892	6	3	920	892	3
Ventas Nacionales								
Millones de Pesos	1,442	1,453	1,132	(1)	27	1,442	1,132	27
Millones de Dólares	110	107	93	3	18	110	93	18
Ventas en el Extranjero								
Millones de Pesos	10,574	10,396	9,675	2	9	10,574	9,675	9
Millones de Dólares	809	763	799	6	1	809	799	1
En el Extranjero/Total (%)	88	88	90			88	90	
Volumen Total (Millones de Cabezas Eq.)	10.2	9.1	9.3	12	10	10.2	9.3	10

TABLA 13 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO DE OPERACIÓN

	1T12	4T11	(% 1T12 vs.)			Acum.12	Acum.11	Var.%
			1T11	4T11	1T11			
Utilidad de Operación								
Millones de Pesos	877	315	603	178	46	877	603	46
Millones de Dólares	67	24	50	176	35	67	50	35
Flujo de Efectivo								
Millones de Pesos	1,570	1,002	1,234	57	27	1,570	1,234	27
Millones de Dólares	120	75	102	61	18	120	102	18

TABLA 14 | BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (MILLONES DE DÓLARES)

	1T12	4T11	1T11	Acum.12	Acum.11
Activos Totales	3,744	3,537	3,726	3,744	3,726
Pasivo Total	2,638	2,473	2,555	2,638	2,555
Capital Contable	1,106	1,064	1,171	1,106	1,171
Deuda Neta	1,197	1,180	1,225	1,197	1,225
Deuda Neta/Flujo*	3.17	3.28	3.01	3.17	3.01
Cobertura de Intereses*	3.2	3.0	4.9	3.2	4.9

* Veces, últimos 12 meses para 1T12 & 4T11. Anualizado para 1T11.

SIGMA

TABLA 15 | CAMBIOS EN VOLUMEN Y PRECIOS (%)

	1T12 vs.		Acum.12 vs.
	4T11	1T11	Acum.11
Volumen Total	0.2	4.7	4.7
Precios Promedio en Pesos	(0.3)	9.3	9.3
Precios Promedio en Dólares	4.1	1.3	1.3

TABLA 16 | REVENUES

	1T12	4T11	1T11	(%) 1T12 vs.		Acum.12	Acum.11	Var. %
				4T11	1T11			
Ventas Totales								
Millones de Pesos	10,987	10,920	9,559	1	15	10,987	9,559	15
Millones de Dólares	840	800	789	5	7	840	789	7
Ventas Nacionales								
Millones de Pesos	7,297	7,394	6,400	(1)	14	7,297	6,400	14
Millones de Dólares	558	542	528	3	6	558	528	6
Ventas en el Extranjero								
Millones de Pesos	3,690	3,526	3,159	5	17	3,690	3,159	17
Millones de Dólares	282	258	261	9	8	282	261	8
En el Extranjero/Total (%)	34	32	33			34	33	

TABLA 17 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO DE OPERACIÓN

	1T12	4T11	1T11	(%) 1T12 vs.		Acum.12	Acum.11	1T12
				4T11	1T11			
Utilidad de Operación								
Millones de Pesos	1,037	976	814	6	27	1,037	814	27
Millones de Dólares	79	71	67	11	18	79	67	18
Flujo de Efectivo								
Millones de Pesos	1,395	1,354	1,151	3	21	1,395	1,151	21
Millones de Dólares	107	99	95	8	12	107	95	12

SIGMA

TABLA 18 | BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (MILLONES DE DÓLARES)

	1T12	4T11	1T11	Acum.12	Acum.11
Activos Totales	2,150	2,063	2,263	2,150	2,263
Pasivo Total	1,519	1,462	1,606	1,519	1,606
Capital Contable	631	601	658	631	658
Deuda Neta	1,023	971	1,060	1,023	1,060
Deuda Neta/Flujo*	2.54	2.48	2.79	2.54	2.79
Cobertura de Intereses*	5.3	5.3	6.3	5.3	6.3

* Veces, últimos 12 meses para 1T12 & 4T11. Anualizado para 1T11.

ALESTRA

TABLA 19 | VENTAS

	1T12	4T11	1T11	(% 1T12 vs.)		Acum.12	Acum.11	Var.%
				4T11	1T11			
Ventas Totales								
Millones de Pesos	1,169	1,186	1,161	(1)	1	1,169	1,161	1
Millones de Dólares	89	87	96	3	(7)	89	96	(7)
Datos, Internet y Servicios Locales								
Millones de Pesos	937	952	915	(2)	2	937	915	2
Millones de Dólares	72	70	76	2	(6)	72	76	(6)
Servicios Larga Distancia								
Millones de Pesos	232	234	246	(1)	(6)	232	246	(6)
Millones de Dólares	18	17	20	4	(11)	18	20	(11)
Datos, Internet y Servicios Locales / Total (%)	80	80	79			80	79	

TABLA 20 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO DE OPERACIÓN

	1T12	4T11	1T11	(% 1T12 vs.)		Acum.12	Acum.11	Var.%
				4T11	1T11			
Utilidad de Operación								
Millones de Pesos	329	(13)	171	-	93	329	171	93
Millones de Dólares	25	(1)	14	-	80	25	14	80
Flujo de Efectivo								
Millones de Pesos	538	376	380	43	41	538	380	41
Millones de Dólares	41	28	31	50	32	41	31	32

TABLA 21 | BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (MILLONES DE DÓLARES)

	1T12	4T11	1T11	Acum.12	Acum.11
Activos Totales	568	517	597	568	597
Pasivo Total	338	331	353	338	353
Capital Contable	231	186	244	231	244
Deuda Neta	147	161	173	147	173
Deuda Neta/Flujo*	1.1	1.3	1.38	1.1	1.38
Cobertura de Intereses*	5.0	4.5	4.5	5.0	4.5

* Veces, últimos 12 meses para 1T12 & 4T11. Anualizado para 1T11.

NEWPEK

TABLA 22 | VOLUMEN, VENTAS Y FLUJO DE OPERACIÓN

	1T12	4T11	1T11	(%) 1T12 vs.		Acum.12	Acum.11
				4T11	1T11		
Volumen							
Miles de barriles de petróleo equivalentes por día	4.3	3.8	1.6	11	175	4.3	1.6
Ventas							
Millones de Dólares	20	19	6	10	256	20	6
Flujo de Operación							
Millones de Dólares	14	10	4	44	264	14	4

TABLA 23 | POZOS

	1T12	4T11	1T11	Acum.12	Acum.11
Pozos conectados a ventas					
Edwards	40	40	40	40	40
Eagle Ford Shale	137	111	24	137	24